

绿色积分消费增值：链动2+1模式：劲爆的商业模式选择

产品名称	绿色积分消费增值：链动2+1模式：劲爆的商业模式选择
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

绿色积分消费增值

移动互联网时代的营销革命

适应时代发展，更新商业思维

随着移动互联网的崛起，营销进入了全新的时代。企业老板需要不断更新迭代，适应当下商业思维的发展。核心竞争在于争夺liuliang，通过微利甚至负利解决liuliang裂变难题，需要数字化、系统化的商业模式。

私域liuliang：零售转型的引领者

打通公域和私域，tigao企业抗风险能力

传统电商和直播电商依赖公域liuliang崛起，但随着公域liuliang价格上升，打通公域和私域liuliang已成趋势。通过人际关系，将贵重的公域liuliang沉淀到私域，打造企业独有的liuliang池，tigao抗风险能力。

私域商业模式：解锁用户裂变

实现用户裂变，降低营销成本

企业通过掌握私域liuliang的核心关键，即私域商业模式，能够实现用户裂变，降低营销成本。通过增加用户互动、tigao转化率和复购率，最终实现liuliang和销量双爆发。

链动2+1模式：劲爆的商业模式选择

两个身份，三种奖励，简单而实用

链动2+1模式是当前运营平台企业的shouxuan模式之一。通过消费499元，直推三人即可回本，后续能够躺赚无限链动收益。模式特点包括会员体系、奖励模式和二级分销机制，是一个简单而劲爆的商业模式。

实战举例：私域liuliang裂变的成功案例

通过499元产品实现半个月销售额751w

以499元产品为例，通过链动2+1模式，实现半个月销售额751w，引流用户超过70w。该模式的奖励机制包括直推奖、团队见点奖、平级奖等，为企业带来丰厚的回报。

创新亮点：走人&留人机制、帮扶基金

促进团队裂变，tigao合作效率

链动2+1模式创新性地引入了走人&留人机制，通过冻结一部分奖励激励团队合作。同时，帮扶基金的设立为上帮下扶提供了更好的机制，推动团队良好的裂变，实现共赢。

结语：私域liuliang，绿色积分消费的未来

通过私域liuliang实现可持续增值

在移动互联网时代，企业需要紧跟潮流，善用私域liuliang。链动2+1模式作为一种创新的私域商业模式，为企业提供了可持续增值的机会。通过私域liuliang的巧妙运用，企业将迎来更多的销售增长和用户裂变。