

## 老王卖保健品，让客户“白拿”产品，月销售额破1000w，值得借鉴

产品名称	老王卖保健品，让客户“白拿”产品，月销售额破1000w，值得借鉴
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

### 产品详情

王老板，保健品工厂的掌舵者，凭借近20年的行业经验，通过小程序商城推出了一项399元的保健品礼包活动。这个活动不仅让客户“白拿”产品，还让王老板的月销售额达到了惊人的1000多万元。那么，这个活动是如何实现的呢？本期可可将为大家揭开王老板的商业秘密。

这个活动的核心是一个创新的商业模式——“链动2+1”。具体流程如下：

- 1、客户购买价值399元的保健品礼包后，立即获得100元的奖励，并成为“代理商”。
- 2、代理商通过推荐朋友购买保健品礼包来获得100元的分享奖励。
- 3、代理商成功推荐两个朋友成为代理商后，升级为“老板”，并获得200元的团队奖励。
- 4、老板成功推荐朋友成为老板后，可以获得平级奖励的10%。
- 5、老板还可以通过帮扶制度和换位制度解冻其收益中被冻结的20%。

通过这种方式，客户只需支付399元，就能够获得价值399元的保健品礼包和100元的奖励。如果客户成功推荐两个朋友参与活动，那么客户不仅能够收回自己的399元成本，还能够获得更多的奖励。这样的活动不仅对客户有吸引力，也能够让客户成为推广团队的一员。

此外，这个活动还具有裂变效应。当客户成功推荐朋友参与活动后，他们的朋友也会进一步推荐更多人

加入，从而迅速扩大客户群体。借助这个方式，王老板仅用一个月时间就成功扩大客户数量，新增了上万名客户，所以营业额超过1000w。

这个活动不仅让客户获得实惠和满意，还提高了客户的参与度和忠诚度，增加了客户的复购率和转化率。同时，王老板也迅速获得了大量新客户，扩大了品牌影响力，提高了品牌zhiming度和美誉度。

以上就是链动2+1的商业模式

该经济模型软件我司全部有现成源代码系统，

注明：小编不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，玩家勿扰。（以上分析不构成任何投资建议）

了解更多互联网资讯。 [#链动模式#](#) [#链动2+1，#](#)

需要 DAPP，小程序,app，分销模式，商城系统软件等开发，关注小编领取