

# 海外广告投放渠道都有哪些？怎么开户投放广告达到引流效果？

产品名称	海外广告投放渠道都有哪些？怎么开户投放广告达到引流效果？
公司名称	遵义腾浪科技有限公司
价格	5000.00/件
规格参数	广告开户投放:联系我们 开户带合作共赢:互利互助 代投合作:合作共赢
公司地址	TG:@APC789
联系电话	18218498858 18218498858

## 产品详情

海外广告投放渠道都有哪些？怎么开户投放广告达到引流效果？

海外广告投放是一个不错的选择。然而，在投放广告之前需要了解海外广告投放渠道都有哪些？下面，出海易为您详细地介绍这个问题，希望下面的内容能对您有所帮助。

海外广告投放渠道一：

### 1、搜索引擎推广

目前常用的搜索引擎推广有Google，Yahoo，Bing。特别是Google是很多国内卖家做海外推广的时候首选的推广平台，并且Google也是占据全球市场份额最多的搜索引擎。

### 2、海外社交媒体

海外的社交媒体有着庞大的用户群体，也是很多国内卖家必做的推广方式。海外社交媒体有Facebook、Twitter、LinkedIn、Instagram等。建议您在做海外社交媒体推广的时候，先做主流的社交媒体，并且还需要建公共主页，设置关键词，发布信息。

海外广告投放渠道二：

## 1、视频营销推广

常见的视频营销推广有：youtube，TikTok。视频营销推广是需要有一定的技巧的，首先是视频的拍摄质量，其次是关键词如何布局、标题如何写等，都需要一定的技巧。

## 2、邮件推广：

大家都知道外国人对邮件的依赖性是很大的，尤其是欧美国家。如果您有开拓欧美市场的打算，不妨可以试试这种推广渠道。

## 海外广告投放渠道三：

### 1、黄页目录；

黄页目录这一渠道也可以尝试一下，其实在全球还有非常知名的黄页和博客书签，我们可以在里面筛选出适合自己行业和产品的，想办法在上面得到曝光，无疑是低成本的海外营销渠道。

### 2，行业论坛

找到相关的行业论坛，可以在这些论坛里活跃，发布文章，从而达成推广目的。

以上就是遵义腾浪为大家介绍的海外广告投放的渠道。目前，海外广告投放渠道有很多，常见的有谷歌adwords，还有就是facebook的社交广告投放，出海易建议大家可以根据自己的行业属性来制作广告计划。有需要的可以联系我们咨询合作