

开拓外贸市场：分析阿塞拜疆客户特点

产品名称	开拓外贸市场：分析阿塞拜疆客户特点
公司名称	深圳市红三羊供应链有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区南湖街道东门南路1006号文锦渡口岸综合报关大楼628E
联系电话	0755-25108873 18807550903

产品详情

阿塞拜疆位于外高加索的东南部，东临里海，南邻伊朗，北靠俄罗斯，东部与哈萨克斯坦、土库曼斯坦隔里海相望，西接格鲁吉亚和亚美尼亚，其西南部的纳希切万隔亚美尼亚与本土不相毗连。阿塞拜疆石油天然气资源极为丰富，是一个资源出口型国家。近些年来，阿塞拜疆积极与中国进行经济合作，并于2015年加入亚投行。本文将主要分享阿塞拜疆客户的特点、付款方式、企业资信情况和预防阿塞拜疆客户拖欠货款的技巧。

阿塞拜疆客户的特点

- 阿塞拜疆风土人情
- 礼仪：阿塞拜疆人性格豁达开朗，待人热情忠恳，讲究礼节礼貌。
- 饮食：阿塞拜疆人饮食以牛、羊肉以及家禽、鱼类为主要食材，喜食烧烤类食品、奶制品、甜食和瓜果。
- 禁忌：阿塞拜疆人忌讳数字“13”，认为“13”兆凶。他们忌讳和厌恶黑色，认为黑色是不祥的色彩。

- 阿塞拜疆客户接待注意事项
- 阿塞拜疆人时间观念不太强、效率不太高，在与他们谈生意时要有足够的心理准备。
- 阿塞拜疆人有喝茶的习惯，许多事情可以在茶桌上一边品茶，一边慢慢地讨论。
- 与阿塞拜疆客户会面之前，需提前打电话预约。

- 阿塞拜疆客户喜欢什么礼物
- 丝绸围巾，既能表示心意又实用是不错的礼物。
- 陶瓷器具，可以送些具有中国风格的陶瓷器具等。
- zhuming的茶叶，阿塞拜疆人很喜欢喝茶。

阿塞拜疆客户付款方式

- L/C信用证付款。信用证付款是国际贸易中的一种主要付款方式，由银行替买家(进口方)在单证相符情况下向卖家(出口方)支付的一种结算方式，其最大的优点是用银行信用做担保支付。对于阿塞拜疆的信用证，仍需注意其中的软条款，避免收款风险。
- T/T电汇。一般用30%预付T/T较多，即订单确定后由买家电汇30%货款给卖家，其余货款在货物发走后，卖家拿到海运提单后，传真给买家，证明货已运走，再由买家电汇。如何预防阿塞拜疆客户拖欠货款通过调取阿塞拜疆企业的信用报告可以帮助外贸企业了解客户的经营、财务状况等，辅助交易决策，有效防范、识别及应对交易风险。可以回顾学习：外贸市场开发 | 亚洲之阿塞拜疆市场开发攻略 1-全部内容