

自营出口与委托出口在出口手续和操作流程上有何区别？哪种方式更适合于特定的出口情况？

产品名称	自营出口与委托出口在出口手续和操作流程上有何区别？哪种方式更适合于特定的出口情况？
公司名称	深圳市中外港国际货运代理有限公司
价格	1.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区黄贝街道文华社区文华大厦东17B
联系电话	25108873 18194089586

产品详情

外贸进出口一般分为两类。一个是是拥有进出口权的独立进出口公司可以依法独立开展进出口活动。第二个是没有进出口权，委托代理进出口公司去参加外贸进出口交易。自营进出口和经销商进出口有什么区别？

自营进出口业务

自身生产和销售的进出口业务主要集中在海外，在国内销售海外进口产品和销售在海外生产或采购的国内产品存在价格差异。独立企业显著的特点是掌握货源和客户来源，承担进出口的风险和成本。有两种主要类型的自给进出口业务。

01 生产商拥有进出口权

自营进出口权：经国家有关部委批准的生产企业，应当使用自营出口产品，自主进口自营出口产品，并拥有自营出口产品所需的机械设备和原材料。不过不包括按国家/地区限制或禁止进出口的产品。他的进出口限制非常高，只能进口公司业务范围内的相关产品，但对商品价格的控制力很强，具有价格优势。

02 外贸公司拥有进出口权。

这些企业既可以进口国外产品，也可以在国内销售，利用价格差异，以较低的价格购买国内产品，然后以较高的价格销售到国外。外贸公司的活动领域一般分为商品、技术和服务三大类。对于个体工商户或小企业，一般不适用于技术交易，粮食等部分商品的进出口由部分指定公司办理，个人不得从事工作。大资金、综合服务、家具、家电等业务不适合做个人业务。此类企业可以经营的产品范围非常广泛。外贸公司可以比独立制造公司更好地工作和销售，通过各种渠道寻找合适的产品来源和客户。

外贸进出口代理公司

进出口商是需要进出口货物的客户。对不熟悉进出口业务或无进出口权的，可委托的进出口代理公司代理进出口业务。代理。交易服务。一般业务主要包括代理报检、代理仓储、代理报关、代理结汇、代理出口税收优惠等。

进出口业务一般由代理办理。作为发货人和收货人之外的第三方中介机构，进出口代理在业务交易过程中收取一定费用，即服务费，但原则上不承担信用、产品质量、汇率和市场风险，大的区别是所有权，代理没有进口货物的权利。公司的实力如果雄厚，还会提供存货融资、进口资金支付等多种服务。该服务通常是一种资本密集型供应链管理模式的。

注意：经营进口代理机构时要注意的重要的事情是产品所有权。货主与进口代理协商后，必须签订进口代理合同，明确产品所有权，避免纠纷。进口商还应及时维护自身权益，避免货物出运后因缺乏适当特权而引发纠纷和诉讼。

了解对外经济活动的法律法规，无论是自营进出口还是代理进出口，在各方关系协调的基础上与相关部门保持顺畅沟通，都要对国际贸易有所了解，趋势和外贸政策的临时变化。