

## 购面膜躺赚900元：链动2+1绿色积分消费增值

产品名称	购面膜躺赚900元：链动2+1绿色积分消费增值
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

### 产品详情

## 购面膜躺赚900元：绿色积分消费增值

### 引言

在当今社交商业模式的潮流中，链动2+1模式以其巧妙的设计，为用户提供了购物躺赚的机会。通过购买面膜成为代理，推荐他人购买面膜并成功升级，用户能够享受到丰厚的佣金和奖励。以下是一个真实案例，展示了购面膜竟躺赚900元的令人惊喜经历。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

### 案例分享

#### 购物链条：

用户购买面膜，花费499元，成为平台代理。

推荐翠花购买面膜，翠花花费499元，用户获得100元佣金。

再次推荐冬梅购买面膜，冬梅花费499元，用户再次获得100元佣金。

用户成功升级为平台的“董事”身份。

推荐芙蓉购买面膜，芙蓉花费499元，用户获得高达300元的奖励。

团队发展：6. 翠花推荐两位闺蜜购买面膜，用户收到两笔200元的奖励（100元+100元）。

总结：通过购买面膜成为代理，用户在推荐他人购买面膜的过程中，不仅享受到佣金，还成功升级为董事。最终，在自身发展的团队中，通过团队成员的推广，用户成功躺赚900元，实现了绿色积分消费的增值。

#### 链动2+1模式揭秘

链动2+1模式的核心在于购买礼包获得平台合伙人身份，通过直推两人成为董事，直推三人即可回本。而董事每直推一人，就能获得高额的300元奖励。这种模式的设计，既鼓励个体用户积极推广，又实现了可持续的团队发展。

#### 结语

购买面膜赚取900元，看似不可思议，实则是链动2+1模式的妙用。通过巧妙的奖励机制和团队发展规则，用户不仅在个体消费中获得实惠，还通过团队成员的共同努力实现了收益最大化。这一案例充分体现了绿色积分消费的增值潜力，使购物成为更具吸引力的社交和经济活动。