

# 拼多多无货源店群新手做店自然流量14天爆发5W+，新方法快速起款！

|      |                                   |
|------|-----------------------------------|
| 产品名称 | 拼多多无货源店群新手做店自然流量14天爆发5W+，新方法快速起款！ |
| 公司名称 | 新乡市川海网络技术有限公司                     |
| 价格   | 880.00/件                          |
| 规格参数 | 拼多多店群:100                         |
| 公司地址 | 河南新乡辉县市                           |
| 联系电话 | 13523878002 13523878002           |

## 产品详情

大家好，我是一名zishen拼多多运营，内容太干，仔细看完，有不理解的，文章最后福利资料自选哦。

如果你的拼多多自然流量14天还不能爆发5W+，那这篇文章一定要认真看完，学会这个玩法，你也可以14天撬动店铺的5W+自然流量。

拼多多自然流量14天爆发5W+操作其实非常简单，就是玩大额券卡低价引流，然后再去用搜索OCPX配合放心推快速的撬动我们店铺的自然流量。具体的操作流程一共四个动作，最后一个动作最为关键，能不能撬动自然流量就看最后一步，看不懂的可以点赞保存下来多看几遍。

首先第一步我们先用促销活动设置一张20元的优惠券作为我们的低价引流sku，然后再去做一些基础销量，先保证我们前期的一个点击率达标。20元的优惠券不光可以促进我们的店铺转化，还对我们的搜索流量和我们的推荐流量有很大的加成，特别是我们的推荐流量。

第二步，链接优化好了之后，前期先用搜索OCPX去圈定精准的人群，限额100，前期不看投产，我们只看点击率和转化率，点击率做到行业均值高一点就可以，转化率我们需要控制的越高越好，一般我们是控制在20%-50%，数据开出来了之后，我们去做日限额递增，不出三天，我们店铺就会有这样流量下来，等到我们的链接有20%-30%的自然流量进来了之后，我们再去进入下一步。

第三步我们开始进入放心推，放心推的出价，前期我们出建议价的一半或者是五元以下，不建议高于五元，为什么？如果说我们前期出价太高，后期就不好脱架，如果说价格脱不下来的情况下，就会影响到我们自然流量的进来。然后到最后一步，也是最关键的一步，等到我们的放心推对能够快速的跑完500块钱，这个时候我们就可以慢慢的开始脱下了，自然流量就会慢慢的进来，就是这么简单。

今天的分享就先到这里了，如果你对拼多多运营感兴趣，但是没有一个明确的运营思路，欢迎后台私信我【学习】，我给你分享一份我实战经验总结的拼多多学习运营资料给你，欢迎大家来交流沟通店铺问题。帮助你在电商少走一点弯路！