

怎么组建“陪玩官”的团队（小程序、系统、开发）

产品名称	怎么组建“陪玩官”的团队（小程序、系统、开发）
公司名称	正诺科技推广部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区黄村荔苑路（联系请说明来源）
联系电话	18026207347 18026207347

产品详情

上门陪玩app开发，软件搭建，程序制作、系统设计囡匆乜

我们是软件开发公司！软件开发公司！软件开发公司！不是此平台方！请熟知，以下分享的内容为个人观点，有需要做软件的朋友请联系

1) 一大策略，三大措施！前期怎么做成本低？我以案例而言来分享，建议前期的话先组建陪玩官团队，人数大概十个八个，这个团队主要有三方面的作用！

一是稳住前期的人数，在自己的工作室或者实体店里面接单，因为前期比较难可以考虑给她们开一点保底，增加她的粘性的话，就是降低你们的沟通成本，就这一个目的，让你的接单效率增加，成单率增加，比如说我是用户，点个女孩，哎，这女孩来不了，说哥你别管，我现在就给你派、十分钟就能到你面前，一般情况下用户也不拒绝了，那假如说你再去联系另外一个女孩，那这玩意儿失败的概率就很高，这个用户就接受不了啊，成本控制在低，来了一个订单之后，一定能派出去女孩，不至于有很高的沟通成本，所以说你保证几个女孩在你身边，这样的话你的接单的效率会高，对你前期的起步有帮助，当你的订单稳定了之后，你可以全部让他们在家，也不用再开保底了。

2) 二是为了有新的陪玩官进来后由她们去带，由这个团队做批陪玩官师傅，如果底下的陪玩官有接单收入后、可以给到师傅们做提成、激发她们带团队、带人，同时也起到身份之间的拉锯！包括以后陪玩官质量好一些的、或者通过设定什么指标什么制度来定的，可以让有能力的陪玩官都成为陪玩官师傅，以此类推形成持续的老带新模式。

3) 三是如果有开拓新的城市区域，让其升级成为城市合伙人的身份，从陪玩官转变身份为合伙人，那种身份感存在感价值感一下子就起来，共同做事业！新开的城市让她们过去负责整块的陪玩官板块环节，使其新开拓的城市区域可以快速跑起来，形成模型并且步入正轨。

综上一大策略三大措施，你们觉得呢？欢迎评论区留言探讨！关注我，你需要一个懂商业懂技术的朋友