

海关数据对外贸存在什么优势？

产品名称	海关数据对外贸存在什么优势？
公司名称	深圳市红三羊供应链有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区南湖街道东门南路1006号文锦渡口岸综合报关大楼628E
联系电话	0755-25108873 18807550903

产品详情

1.快速找到适合自己的买家海关提单是买卖双方的交易凭证，并且每月更新，不仅保证了买家信息的真实、准确和适时性，而且都是当前活跃的买家；同时通过对其交易记录的查询和分析，可以清楚地知道买家的采购产品和实力，从而找到最适合自己的买家，集中力量开发，事半功倍！/2.掌握买家采购规律通过对买家交易记录的跟踪与分析，可以发现其产品数量、出货时间、补货时间之间的关系，找出买家的采购规律。在zuijia时间将公司产品推荐给买家，增加命中率。3.提高现有买家忠诚度通过对现有客户交易记录的跟踪和分析，能够知道同一类产品该客户还从哪些供货商处采购，通过对竞争对手和自己的对比分析，找到突破口，进一步巩固客户关系，提升客户价值。另一方面根据订单的异动情况，预先把握买家可能的动向，对已有市场策略进行改进或调整，规避风险。4.救回已经或即将失去的客户通过对客户交易记录和竞争对手的对比分析，发现买家的关注点，找到自身产品、交货、沟通等环节存在的问题，针对性地改进和调整，更好的与买家沟通，重新获得客户的认可。5.竞争对手监控通过对买家交易记录的跟踪，找出同类产品的其他供货商和其在交易中的份额变动，同时，可对竞争对手交易记录全程跟踪，掌握其买家资料和交易记录，再加上对竞争对手背景和生产经营状况的分析，真正做到知己知彼，从而灵活、针对性地调整自己的市场策略，让自己处于竞争中有利地位。6.从已倒闭之竞争对手中，进行客户接收通过对竞争对手交易记录跟踪，能够掌握其买家资料和采购规律，并能判断竞争对手的经营状况，一旦竞争对手倒闭，能够第一时间对其客户做出反应，获取最大利益。7.产品在目标市场的需求分析、交易实况、预警以美国市场的牛仔布为例。通过美洲海关提单数据库，可以找出美国市场全部的牛仔布买家，根据其全年的采购量，可以统计出美国市场牛仔布的总需求量。/8.把握目标市场流行趋势通过对目标市场买家及其交易记录的跟踪，能够从买家采购产品中发现某一产品的市场需求变化，能够及时发现新产品、新材料的出现，让自己第一时间把握目标市场的流行趋势，让自己的产品开发与国际市场同步，全面提升企业竞争力。9.找到利润较高的买家和地区通过对提单数据的挖掘、分析，可以为某一特定产品找出利润较高的买家和外销地区，降低企业的外销成本，提高企业外销利润。10.发现潜在的投资机会通过对交易记录的跟踪、统计分析，可以发现某个国家或地区的出货量变动情况，预先发现产业转移的先兆，抢先一步进行战略布局。同时，可以第一时间掌握交易货品中出现的新材料、新技术、新工艺、新产品等。 1-全部内容&{1;0;0;0}』