

创新消费激励策略：共享链排队奖励模式为平台拓客引流带来更好玩法？ 引流拓客模式+软件系统搭建+互联网营销

产品名称	创新消费激励策略：共享链排队奖励模式为平台拓客引流带来更好玩法？ 引流拓客模式+软件系统搭建+互联网营销
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

创新消费激励策略：共享链排队奖励模式为平台拓客引流带来更好玩法？
引流拓客模式+软件系统搭建+互联网营销，微三云麦超分享

前文引言：APP 应用开发从交互设计 UI 设计，到 iOS、Android、UMP APP 开发，覆盖 iPhone、iPad、Android、Win10，采用原生开发、混合开发、类原生开发、H5 开发等方式。跨平台桌面软件开发采用 Electron 基于 Chromium 和 Node.js, 使用 JS, HTML 和 CSS 构建特定领域的跨平台的桌面应用，可以完全兼容 Mac, Windows 和 Linux 系统。技术架构咨询为行业客户提供整个架构设计咨询服务，包括企业信息化系统设计，系统数据集成，企业总线实施等。xingyelingxian的大数据框架 咨询，实施，培训服务. 软件系统集成服务基于新一代消息交换技术、数据交换技术，为全行业提供应用软件系统集成，数据仓库建设，主数据管理平台建设，为大 数据分析提供数据基础。软件系统集成服务基于新一代消息交换技术、数据交换技术，为全行业提供应用软件系统集成，数据仓库建设，主数据管理平台建设，为大 数据分析

背景：数字化、网络化的时代背景下，共享经济作为一种创新的商业模式，正以前所未有的速度改变着我们的生活。其中，“共享链模式”是共享经济理念的一种深化和拓展，它通过区块/链技术，构建了一个公开透明、去中心化且具有高效资源配置能力的新型共享平台；在存量型经济的时代，用户的消费需求越来越难以激发，企业面临着市场饱和和竞争加剧的双重压力，为了突破这一困境，企业需要寻找一种能够实现消费循环和用户粘性的商业模式，今天小编就给大家介绍一下共享链这种模式的玩法，它通过将消费者变成合作伙伴，让他们在消费的同时享受收益，从而形成一个良性的循环；想要深入了解和体验模式系统玩法的可以联系微三云麦超；

一 什么是共享链模式？

共享链是一种创新的消费返利方式，它通过用户在商城购买商品或门店消费时获得一定比例的待返权益，这些权益可以在后续的消费中按顺序提取，并以现金或其他形式返还；

用户在平台上购买商品后，平台会将商品的一部分收入放入奖金池，用户根据消费的时间顺序排队领取奖励。这种功能适用于线上或线下的商品，可以帮助平台快速增加会员或者清理库存的一种营销激励模式。

二 共享链功能亮点有哪些？

01 两种抽奖设置

支持多个固定比例，两个比例区间随机的抽奖模式、用户消费质难认获得固定比例*消费金额的总权可以参与抽奖，抽奖后，抽奖获得的的比例替换固定比例，

02 周期累计消费金额

支持设置根据指定周期内消费金额获得总权益奖励比例比如:10天内消费1000元，50名10天内消费3000元60万用户消费时，统计用户对应天数内消费金额基于最高比例的总权益进行奖励

03 会员等级比例

根据会员等级设置其消费用户的总权益奖励比例，如果不设置，执行其他的比例设置。

04时间限制

支持按商品/门店设置特定时间段限制只有在该时间段消费才能获得奖励权益，或者每人每天奖励的限制，每人总奖励限制。

三 共享链有什么好处？

互联网+时代的到来，让越来越多的人去做积极的融入互联网，而阻碍商家们打开市场的无非是推广难、没客户的问题，但是有些商家使用共享链系统已经把问题很好的解决。那么它具体的优势是什么？

对平台:平台给予商家付款二维码，消费者消费金额打到平台，平台收获资金池

对商家:消费者打开微信小程序即可看到周围加盟了共享链小程序的活动商家一一引流

对消费者:消费者获得直接返佣一一更直观，新颖，易接受

企业起盘私域电商的不/二/之选：通过让利的方式激励用户自主推广，帮助平台快速引流和裂变，同时增强用户的复购率。

共享链模式的用户门槛较低：用户只需在平台消费，就能获得高回报，可将消费的部分金额赚回来。

共享链模式的社会价值：用户可以通过爱心值的方式，参与公益活动，为社会做出贡献，提/升自己的品牌形象。

让用户成为平台的推广者

共享链模式，帮助平台吸引更多粉丝，获取更多的流/量和转化，用户主动消费，循环消费，实现涨/粉、裂变及销量转化。除了共享链模式外，还有30+套商业模式，帮助企业做好生意，如区域分润、微店分润、共享合伙人等必备的模式一应俱全。

共享链的魅力远比现在来得强大，借助共享经济我们还能做很多工作，能够让更多的人因为共享获益，让更多企业因为共享获得发展。

四 在全球什么领域最火？

“当然是共享经济”

共享链模式是一种能够有效刺激用户主动消费和循环消费的商业模式，它将消费与收益紧密结合，让用户在消费的同时，也能获得相应的权益，从而形成一个生生不息的消费循环。共享链模式还可以根据不同的商品、门店、时间、会员等级等因素，进行灵活的设置，以适应不同的场景和需求。共享链模式不仅能够带来用户的裂变和转化，还能够带来企业的流/量和销量，以及社会的公益和价值。共享链模式是企业起盘私域电商的不/二/之选，也是用户消费的新趋势。

共享链分享经济创收时代已到来

总的来说，共享链是一种创新的消费返利方式，它通过待返权益的管理和分配，激励用户多次消费，并促进用户之间的互动和分享。这种方式既可以提/高用户的消费体验，也可以增加商家的销售量，是一种双赢的模式。

五 想要搭建共享链模式怎么做？——联系 微三云麦超

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

备注：

【文章资料收集于互联网，小编不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，玩家勿扰、玩家勿扰、玩家勿扰、玩家勿扰。（以上分析不构成任何投资建议）。仅作为开/发需求者的模式案例参考作用，如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

2024年有什么好的创业项目，今天推荐5个

1 超级APP: 帮助企业打造一个不断“聚人”的超级流量入口，类似“微信+头条+支付”的不怕“封”险，自己掌控流量的私域APP。

2 供应链系统: 整合各厂家货源，统一对接各个社交电商平台并完成订单处理、分销结算、货款扣除、自动对账等，实现商品资源的不断复用。

3 区块/链系统: 以“区块/链积分系统”为核心，依托实体经济打造企业级区块/链应用方案，区块/链商业孵化产业园、区块/链智慧城市方案，帮助实体行业建立产业生态链。

4 元宇宙NFG: 基于“元宇宙”理念下，以腾讯云区块/链技术，结合社交和电商零售，初步实现元宇宙的商业化应用，帮助企业品牌打造“非同质化商品”的交易、流通和溯源。

5 广告营销系统: 带主动推广的“分众”广告系统，颠覆传统的广告营销模式，除了可以帮助商家实现更加生动、快捷的播放店内广告，还能实现跨界营销模式，增加多种盈利渠道。

如果你想做这些模式系统，抓住2024年的创业风口，可以联系微三云麦超，提供现成解决方案和源码系统。

拓展阅读：微三云公司怎么样？一：微三云现在主要做的产品大类有以下5

种：云平台系统供应链系统区块/链系统云视商系统超级 APP 系统以上五类系统可以组合匹配出各种解决方案：新零售解决方案，移动分销解决方案，多商户商城解决方案，农村电商解决方案，直播带货解决方案，积分商城解决方案，综合电商解决方案，会员制解决方案，社区团购解决方案，直销企业电商解决方案，跨境电商解决方案，传统商家线上线下解决方案，教育行业解决方案.....等等二：微三云在2021年这一年都做了什么？

云平台系统：过去1年更新了290个版本，新增应用数95个超级APP

系统：过去1年更新了14个版本供应链系统：过去1年更新了10个版本区块/链系统：过去1年更新了

17个版本云视商系统：过去1年更新了9个版本微三云开放平台：过去1年帮助商家个性化定制了71

个应用云平台公共底层关键能力迭代：底层能力及系统安全措施29次更新三：微三云2022

有哪些新的变化风口在哪流/量就在哪，营销应用至上私域池子太多，依然看好微信生态元宇宙与web3.0

每个行业都有可能元宇宙中找到合适形态的商业机会微三云软件认证

高新技术证书：GR201744005996 区块/链系统备案：44191813030-00001 软件企业证书：粤RQ-2017-0268

增值电信业务经营许可证：粤B2-20170488 专利号：ZL201821508773.0 知识产权认证：GB/T 29490-2013

著作权归作者所有。商业转载请联系作者获得授权，非商业转载请注明出处。