

重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式 |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | 定制项目:小程序开发 服务范围:定制开发 服务项目:商业模式开发 |
| 公司地址 | 东莞市 |
| 联系电话 | 18665158422 18665158422 |

产品详情

重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式

静态分红:PV值的3倍出局，每天千分之一至千分之三释放，释放出佣金。【佣金可转为余额，余额可以互转对冲，余额可以购物，佣金提现时，其中50%是现金（扣20%回流到分红池），50%是BUT绿色积分】

动态:1.引流用2+2链动，每周互换财富区（四区每周循环机制）

2.复购采用十二循环方式，复购单，拿层和第二层的订单收入；复购第二单，拿第三层和第四层；复购第三单，拿第五层和第六层；以此类推，复购第六单，拿第十一层和第十二层。复购第七单，拿层和第二层，重新循环。

引流:（设立报单区）

购买产品500PV为一单，即按500PV值分配

- 1、20%打入分红池，用于拨付每天千分之一至千分之三的释放（释放为佣金）；
- 2、5%打入BUT绿色积分池；
- 3、60%用于2+2链动拨付，按单150元（30%），第二单150元（30%），第三单300元（60%），第四单300元（60%），第五单150元（30%），重复前面（至第四单）的操作；

4、5%用于团队津贴：

1%运营团队

2%董事99人：一次性购买3500PV的前99名；

2%合伙人199人：准合伙人为1托3；2月内团队完成30单为合伙人。

5、2.7%代理收益（以收货地址为准）

乡镇代1.1%：购买5000PV产品；

区县代0.9%:购买5万PV产品；（暂不开放）

市代0.7%:购买25万PV产品；（暂不开放）

6、5%用于店补【要求贴公司相应的广告】

7、0.3% 公司留存(不须处理)

8、2% 人工拨付给团队长(不须处理)

复购区（按十二循环模式）

每单150元

提现:50%现金，扣20%回流到分红池，50%BUT绿色积分；

BUT绿色积分兑换时，也扣20%回流到分红池。

设置BUT当前金本位显示区

会员提现BUT时设置一键点击，立马提现，提现即销毁。

需求如下：

一、后台商品可设置PV值（多规格情况下也有相应的PV值）

三、后台用户管理可设置店补、董事、合伙人、运营团队、市代、区县代、乡镇代等身份

四、后台可查看积分池总额、BUT绿色积分池总额、全网通证总数量、通证价格

五、后台用户佣金提现功能审核功能、用户通证提现审核功能（控制审核开关，可自动审核，可不自动审核）

六、后台可设置每天释放比例

七、用户端功能

（1）、链动2+2用户排位

（2）、BUT通证价格变动k线图、BUT通证价格

（3）、用户持有通证数量以及通证收支记录

（4）、用户佣金余额以及佣金收益收支记录

（5）、分红积分余额以及分红积分收支记录

（6）、佣金提现功能、佣金转余额功能、余额互转功能，通证提现功能

（7）、展示用户所有身份

三、入单PV值商品佣金规则

1、链动3+1调整为链动2+2（例：PV值为500的商品，链动2+2佣金拨付60%为300佣金）：

（1）：原链动3+1 推广B1、B2、B3、B4分别收益是150、150、150、300

现改为链动2+2 推广B1、B2、B3、B4分别收益是150、150、300、300

（2）：用户以入单PV值商品做为有效的2+2用户，分享有效用户人数（包括上级滑落用户）超过4人自动滑落到团队下，例如：A推广了4个有效用户B1、B2、B3、B4，再推广一个有效用户B5就自动滑落A的下级B1团队下，B1为B5的直推关系，另原始推广人A拿150佣金，剩余150佣金走推广关系滑落后的链动2+2规则，（注：一个用户的推广关系中只能有一个上级滑落的用户，如B1存在了滑落用户B5，A再推广有效用户B6的时候，B6只能滑落到B2）

（3）：用户购买500PV入单，件500PV值走链动2+2的规则，如用户购买1000PV值商品，件商品500PV走链动规则，第二件500PV走复购规则；

（4）：每一星期互换财富区例：原位置B1、B2、B3、B4 更换后B4、B1、B2、B3重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式重庆市软件开发公司排名杨小花天佑共享商业模式

2、用户复购PV值商品规则采用十二循环方式：（说明：复购奖四区不循环）

例：推广关系A->B->C->D->E->F->G->H->I->J->K->L->N

复购佣金：PV值为500的商品，产生PV值60%的佣金收益300

N复购第1件商品上级第1层L拿30%*500PV（150）的佣金收益，上级第2层K拿30%*500PV（150）的佣金收益

N复购第2件商品上级第3层J拿30%*500PV的佣金收益，上级第4层I拿30%*500PV的佣金收益

N复购第3件商品上级第5层H拿30%*500PV的佣金收益，上级第6层G拿30%*500PV的佣金收益

N复购第4件商品上级第7层F拿30%*500PV的佣金收益，上级第8层E拿30%*500PV的佣金收益

N复购第5件商品上级第9层D拿30%*500PV的佣金收益，上级第10层C拿30%*500PV的佣金收益

N复购第6件商品上级第10层B拿30%*500PV的佣金收益，上级第11层A拿30%*500PV的佣金收益

N复购第7件商品上级第1层L拿30%*500PV的佣金收益，上级第2层K拿30%*500PV的佣金收益

以此循环

注：当前用户必须为有效用户，且用户复购次数不能低于获得收益层数，当条件不满足的情况下佣金归平台账户所有。如N复购第1件商品，L没有复购这佣金收益归平台账户。另外用户单次入单多件商品也是按每件每层佣金划分

3、BUT绿色积分池(价格拉动如下)：

(1)：入单PV值商品带动BUT绿色积分池BUT通证价格

原始积分池

BUT绿色积分池

当前通证数量

通证价格(BUT绿色积分池/通证数量)

50000

100000

0.5

例：用户入单商品订单PV值总额为500，其中5%的积分25进入积分池价格变动如下

BUT绿色积分

当前通证数量

通证价格(BUT绿色积分池/通证数量)

50000

100000

0.5

50025

100000

0.50025

(2) : 用户佣金提现带动BUT绿色积分池BUT通证价格上涨

例：用户提现100的佣金，其中50%现金到账（50%现金的20%等于10进入分红池价格变动如下），另外50%根据当前BUT通证价格赠送相应的通证数量

BUT绿色积分池

当前通证数量

通证价格(BUT绿色积分池/通证数量)

50000

100000

0.5

50025

100000

0.50025

50035

100000

0.50035

提现用户可得通证数量： $100 * 50\% / 0.50035$ （当前通证价格）=99.93004个通证，当前全网通证总数为100099.93004

BUT绿色积分池

当前通证数量

通证价格(BUT绿色积分池/通证数量)

50000

100000

0.5

50025

100000

0.50025

50035

100000

0.50035

--

100099.93004

--

(3) 用户提现通证带动BUT绿色积分池BUT通证价格，用户通证提现持有通证数量*通证价格=现金金额，其中现金金额80%到账，20%进入积分池，并且全网通证数量跟着减少

计算公式：99.93004(持有通证)*0.50035(通证价格)=49.99;其中金额的80%的金额39.99实际到账，20%进入积分池子

BUT绿色积分池

当前通证数量

通证价格(BUT绿色积分池/通证数量)

50000

100000

0.5

50025

100000

0.50025

50035

100000

0.50035

--

100099.93004

--

--

100000

--

50044.99

100000

0.50044

4、平台用户身份规则：

设运营团队1%身份，根据订单PV值总额按当前比例当前身份人数平均分红佣金；

设董事99人2%身份，根据订单PV值总额按当前比例当前身份人数平均分红佣金，【董事条件：一次性购买产品达5000PV，参与2%的分红】

设合伙人199元2%身份，根据订单PV值总额按当前比例当前身份人数平均分红佣金，【条件：一托三为准合伙人（允许自己一次性买四单），团队两个月内完成30单为正式合伙人，分红2%】

5、代理规则：

代理收益乡镇代1.1%，区县代0.9%，市代0.7%，代理身份唯一性，根据当前用户下单收货地址按订单PV值总额相应身份比例分配代理收益，如下单广州市天河区车陂街道，存在市代用户：

订单PV值总额*0.7%=佣金，

6、店补身份规则：

店补身份可以拿团队下所产生的PV值业绩按比例获得相应的佣金收益，例：团队用户下单订单PV值总额为500，上级店补可得佣金： $500*5%=25$ 的佣金，如一条线上存在多个店补，只给上级个店补如：A(店补身份)->B(店补身份)->C用户下单。这里佣金只给到B用户，其他的没有佣金

7、用户下单赠送订单PV的3倍分红积分

8、分红池规则：

订单PV值的20%打入分红池，用于拨付每天千分之一至千分之三的释放，每天0点用户的分红积分按一定比例释放为佣金，并扣除相应的分红池金额。

