

美业黑马“妍加分”，分析火爆全网的轻医美模式

产品名称	美业黑马“妍加分”，分析火爆全网的轻医美模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

近期很多人都在问妍加分火爆全网，到底是怎么做到的，今天给大家统一的解析一下妍加分的商业模式。

在过去的顶流轻医美模式市场上，模式的演变有很多，目前顶流有几个，南杨集团，慕圣菲，甄美天使等，妍加分的模式也可成为大家考虑的一个方向。

妍加分的商业模式

6999元10组(支)做全脸外轮廓，成为VIP，操作费200元/组，客户直接给当地合作医院方，打破行业价格不透明!

一、销售模式分为三个级别：会员，经销商，总代

1.会员(VIP)

购买6999元/10组，即可成为VIP，复购499元/组，操作费200元/组，利

润:分享一个6999利润2000块。

2.经销商(SVIP)累计制

以VIP延伸下去所有市场累计销售450组，包含复购，直接晋级经销商。

3.总代

经销商团队累计销售1.5万支，晋级总代。

以客户购买6999元来举例子：

累计450组升级经销商举例如下：

举例1：A+B+C市场一起做了450支，A晋级A(150支)推荐B(150支)，A同时推荐C(150支)

举例2：ABCD为一条深度线，D完成了450支，则ABCD全部晋级经销商

A(10支)推荐B(10支)，B推荐C(10支)，C推荐D(450支)

育成奖励为直推平级推荐，15块1支，经销商以上即可拿。

二、经销商7大收益板块

01. 直接销售差价：享受直接销售差价:3000元

02. 下属VIP团队销售差价：享受下属VIP团队销售差价:1000元

03.平级育成奖励：享受平级育成奖励:150元

04.四重分红

分红1：极差收益

以自己延伸下去所有市场销售总支数计算，按照单月累计计算拿极差。

以上所有利润没有任何考核。以下还有3重额外分红，需要考核46均衡，不能一条大象腿超过60%即可。

分红2：股东分红收益

当月满足3000组，则额外每组奖励30元，分红为： $3000 \times 30 = 90000$ 元

举例:A独立经销商干1000支B独立经销商干3000支C独立经销商干3000支。

分红3：豪车奖

单月8000组，奖励35000元，单月15000组，奖励80000元

分红4：家庭补贴

连续6个月单月3000组额外再奖励20000元。