

口碑营销选江苏问答口碑营销

产品名称	口碑营销选江苏问答口碑营销
公司名称	莹尚网络科技有限公司
价格	2100.00/个
规格参数	
公司地址	山东省济南市槐荫区段店北路街道段兴东路5-45号
联系电话	15013105920 15013105920

产品详情

5大口碑营销案例（口碑营销干货）面对各式网络营销管道的兴起，营销预算开销不断增加，你是不是烦恼究竟还有哪些方法可以用更低的成本取得更高的品牌拓展效益呢？网红经济的口碑营销是现在做网络营销的你不可不知的方式！但有哪些步骤及案例可以参考好让口碑营销达到效益？这篇文章告诉你：1.什么是口碑营销？口碑营销(Word of Mouth Marketing, WOMM)是早已行之有年的宣传方式，常见的类型包括：论坛推荐文、部落客开箱文、病毒式的影音内容。透过实际的使用者为你的产品介绍甚至是背书，露出在不同的平台或管道上，当目标客群看到其他人的使用者见证或是自己喜欢的名人、艺人使用时，也会开始对你的产品感到好奇，接着就会在茶余饭后的话题和周遭的亲朋好友提到，或者在私密的社团、群组里传递消息，协助你让品牌的名声不胫而走。2.口碑营销的影响力有多大？如果你心里还有点怀疑口碑营销在网络时代的影响力，那么以下的数据相信能让你豁然开朗！尼尔森和Lithium摘录了影响人们购买行为的统计结果：92%的消费者倾向听从亲朋好友的推荐而购物

70%的消费者在购买某一品牌的商品或服务之前会先上网查看相关评论

找出会讨论你的品牌或商品的人群 会讨论你的品牌或商品的人，不一定是非常具有影响力的意见领袖，可能只是一些使用者，但他们特别乐于跟人分享，同时也热爱你的品牌。而每一个领域都一定会有一群这样乐于分享的人，你可以从你的社群媒体发掘出这些热情的粉丝，也可以从过往的订购纪录里找到长期支持的客户，并进一步归纳出与其属性相似的群众，找到这群人让他们为你的品牌发声。

提供至少一项值得人们讨论的话题 乐于分享是人们的天性，但你也必须创造值得他人分享的话题，比如：优质的商品、细腻的服务、新奇的名称、有趣的、有特色的企业文化、甚至展现行业领头羊的气魄等。你想要让人们怎么记住你?你就可以创造相关的话题！寻找合适的管道促使口碑扩散 以往口碑营销大多是藉由人们口耳相传互相推荐而扩散，现今借助社群媒体的影响力能让扩散的效果更快速有效，例如：Facebook直播、Amazon Reviews、Youtube开箱、使用者心得、部落格文章等，这些都是常见的口碑露出管道，用心经营这些平台并与消费者互动，能成为你的得力助手。积极参与人们的讨论

参与人们的讨论并不困难，顾客会透过E-mail、Facebook Messenger、电话等向你提出问题，当你在回答问题时，即是参与讨论的一环了，因此不要忽视客户服务。你可以让消费者有机会留下他们的意见和评价，并主动建立属于自己的品牌或商品的社群、社团，创造与人们互动的机会，或是参与各大社群媒体的相关话题讨论，提高品牌或商品的能见度。长期持续与人们互动，让人们明白你的特色，建立信任感是口碑扩散的重要关键。记录人们对你的品牌或商品的反馈 当你开始参与互动之后，就必须仔细收集每个人对你的品牌的看法，例如：欣赏哪些特点、购买的据点是否方便、客服人员是否亲切...等等，这些都帮助你掌握消费者对品牌的想法。口碑营销也是双面刃，你的优点容易被传播开来，负面评价也不

例外，因此当网络上出现负评时，更需要立即谨慎处理，以免重创你的声誉。当你对口碑营销有初步的概念之后，接着我们用5个实际案例带你看看这些企业怎么建立成功的口碑营销！

4.口碑营销的实际案例分享 没有铺天盖地的、没有明星代言，看看以下几个知名的品牌如何无声无息靠着口碑营销的传播威力，从默默无闻的小公司成为现在众所皆知的知名企业，也许你也曾不知不觉参与其中！致胜心态强化你的口碑营销

1) 提供优质的服务和商品，不断突显企业特点，让人们有理由对你赞不绝口 口碑营销要能成功，不只是邀请网红部落客或是操作论坛口碑就能达到效益。企业本身必须有长远经营品牌的观念，需要有足够强大的产品竞争力，提供好的客户服务，或是独树一帜的企业文化，搭配有创意的营销点子，就能让消费者印象深刻，也才值得被人们传颂。

2) 不断精进服务或质量，主动参与社群，成为你所属领域的意见领袖 与人们的互动愈密切时，你就愈能掌握人们心中的痛点，如此一来你就能找到不断进步的关键点，持续让品牌及商品优化更符合人们的需求，逐渐赢得人们的心，当你能做到这点，那也表示你将成为此一领域的意见领袖，具有主导地位！