

B2B分销返佣系统模式介绍

产品名称	B2B分销返佣系统模式介绍
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-APP软件开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号（自编1号楼）X1301-1346（仅限办公用途）（JM）
联系电话	18928932175 18928932175

产品详情

过去，人们获取知识的媒介主要为纸质教材，抑或是老师的“传道授业解惑”；而如今，“互联网+”给传统教育带来了巨大冲击，从电子读物、自媒体到网上直播课，学习源与教材形式开始变得多元化

B2B分销模式订货系统是一款基于互联网的软件，结合网站的九大基础服务——订单管理、商品管理、库存管理、资金管理、基础资料、系统设置、扩展功能、数据安全、客户服务。高效便捷处理订货、收发货、物流信息、收付款等业务。打造企业专属的互联网渠道分销平台，分管理和订货两个模块，管理端供商家或者经销商使用，商家可以在系统上线产品，供客户浏览订购，随后商家审核发货，B2B分销模式订货系统支持线上和线下付款，资金安全有保障。

(1)移动直观订货

支持分销商在移动端订货(微信、钉钉)，商品、套装、政策、促销、库存、订单审核、发货状态等信息一目了然，

24小时皆可提交订单。订货像网购一样简单。

(2)数字驱动管理

为降低企业分销管理成本，提高工作效率，我们实现订单、流程、订货政策及促销、分销组织等数字化管理，无需繁琐沟通，简单易执行，让企业完全掌握主动权。

(3)财务业务一体化

为了帮助企业管理好分销渠道的款项，B2B分销模式订货系统能够管理经销商的资金账户、保证金、信用等，增加风险管控，提高工作效率，实现财务业务一体化管理。

(4)大数据分析

B2B分销模式订货系统数据中心，目前可看的报表涵盖订单、财务、销售额、商品、促销等维度。企业可采集分销市场终端销售更多维度的数据。

B2B分销模式订货系统通过建立基于电脑、手机、微信的全渠道自营线上商城,整合自身业务,通过客户、商品、订单、贷款和库存等管理系统,对线下线上渠道分销业务进行统一管理，帮助传统商贸企业实现互联网转型让生意更高效。

上文就是小编对于“B2B分销模式订货系统开发-B2B分销模式订货系统优势有哪些？”的内容讲解了，相信大家看完上文都清楚的知道了吧。

选择我们的优势:

- 1:强大技术团队:80+技术开发团队，专注于产品研发
- 2:多年开发经验:熟悉多种案例模式，我们更加懂你
- 3:多行业案例:母婴、化妆品、食品等多行业开发案例
- 4:高端定制开发:根据用户需求，可提供定制化开发