

链动2+1模式：低门槛、人人都消费、轻松起步、不囤货

产品名称	链动2+1模式：低门槛、人人都消费、轻松起步、不囤货
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

链动2+1模式是一种简单且容易推广的商业模式，其优点在于奖励机制和身份机制简明易懂，适用人群广泛，能够迅速进入市场并扩大裂变速度。并且可以快速打造会员规模，同时快速提升销量，是目前速度最快的裂变模式，并且激励厂家利润分享机制让消费者在享受购物优惠的同时，也能获取收益，链动2+1模式玩法主要以低门槛、人人都消费得起、轻松起步、不囤货、不压货（没有资金压力，也没有精神压力）使会员主动进行引流裂变

在合规方面，链动2+1属于二级分销的范畴，在国家允许的框架内运作，制度非常透明。同时，其中的“走人”与“留人”机制有效地解决了多层级问题。

复购问题是企业家们最关心的问题之一。市面上的链动2+1模式不断升级，改进了以往发现的问题。例如，系统中新增了复购专区、V3大礼包，并增加了股东分红和区域分红等措施，解决了平台运营中遇到的大部分痛点。

链动2+1模式之所以受欢迎，是因为它可以让企业迅速回本，只要满足三单业绩奖励，就可以收回成本。在后续的发展中，奖励也非常丰厚，能够大大激发用户的积极性。此外，链动2+1模式已经非常完善，只需设定好比例，就可以持续运转。

有着三种丰厚奖励：推荐奖 见单奖 平级奖

推荐奖：代理直接推荐用户成为代理就可获得(代理、老板都可以获得)

见单奖：通过升级成为老板，再去推荐用户消费就可获得(仅老板可得)

平级奖：上级老板推荐的代理成为老板之后，上级老板可以从下级老板这里收到下级老板收益的额外奖励(仅老板可得)

然而，现如今的消费者喜新厌旧的速度非常快，单纯的链动模式不能满足他们的消费习惯，所以可以考虑与其他商业模式相结合。例如，七人拼团商业模式可以通过引流新用户、提高老用户复购率和刺激用户活跃度，实现平台销货和盈利。该模式以七人为一团，消费特定产品即可获得入团资格，当团队达到七人时，即可成团。具备直推奖和点位奖等多种奖励机制，能够快速出团。

此外，还可以与第三方CPS合作，接入主流电商资源，用户通过平台领取优惠券并跳转到电商平台进行消费。平台获得第三方结算佣金后，可以发放给用户和区域代理，将用户的日常消费完全锁定在平台上，让用户既省钱又赚钱。

总的来说，链动2+1模式不仅可以单独运行，还可以与其他商业模式相结合，根据平台实际情况进行选择。无论是复购问题还是合规问题，链动2+1模式都在不断完善和改进，为企业家们带来了更多机会和

潜力。