

消费者权益保护的新模式：离九紫通证商/城搭建？软件开发服务+电商运营+技术服务，微三云商业思维

产品名称	消费者权益保护的新模式：离九紫通证商/城搭建？软件开发服务+电商运营+技术服务，微三云商业思维
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

消费者权益保护的新模式：离九紫通证商/城搭建？软件开发服务+电商运营+技术服务，微三云商业思维

重要介绍：

微服务有点像从大瓶装眼药水到小支独立分装

“首先，微三云平台它是一个生长在一套操作系统（OS）上的业务应用，不仅仅是一个微服务的OMS的系统。技术服务于业务，微服务发

挥效用，必须是建立在合适的行业业务模型基础上，才能发挥最大化的效用。不然可能是个累赘。所以我们先建立了支撑零售业务的OS后，再开

始建设对应的应用。”微三云商业模式总监麦超如此阐述产品的差异化

离九紫通证商城模式开/发+离九紫通证商城模式源码+微三云商城源码定制

导读：

积分营销-激励带动消费，将积分分成好几个会员级别，不同的级别享受不同的优惠，比如折扣比例以及积分的兑换的比例。低级别的会员可以通过消费获得更多的积分，升级成为更高/级别的会员，享受更多的优惠活动，无形中刺激顾客的消费。下面小编讲解介绍一下离九紫通证商城的商业模式及其相关功能特点，这是一个zui新的模式，也是一个技术含量很好但是确很好落地的项目，由于篇幅有限，难以详尽介绍，大家感兴趣的可以联系小编获取详细运营方案，体验系统功能后台，加微信送实操执行落地方案。

离九紫通证商城系统源码

离九紫是什么意思 离九紫投资介绍

离九紫——通证经济，通济天下!解决问题时的逆向思维能力。面对工作中遇到的新问题，一时又找不到解决方法。而且，上司可能也没有什么锦囊妙计时，他们擅长用逆向思维办法去探索解决问题的途径。他们清楚具体业务执行者比上司更容易找出问题的节点，是人为的，还是客观的;是技术问题，还是管理漏洞。采用逆向思维找寻问题的解决方法，会更容易从问题中解脱出来。

解读：

用户到离九紫平台消费，成为消费商，然后可以推广用户到平台消费，也可以推荐线下商家入驻平台或入驻商品到平台，都有绿色积分奖励，积分可以转化为通证，zui后到友盾区块交易所变现增值，实现商业闭环，全生态共赢;

1、用户为什么要到平台来消费?

现在平台那么多，竞争激励，消费者为什么要来离九紫平台消费，因为用户在平台消费后可以获得绿色积分，绿色积分又是当下g家政策大力支持拉动内需促进消费的方案;

2、消费商为什么要来推广?

因为消费商推广也是有相应激励的，能够赚钱获利

3、绿积分有什么价值?

很多平台都有积分赠送奖励，离九紫的绿积分有什么优势与区别，其他平台的积分就是积分，用来兑换一些商品礼品，没多大价值;而离九紫的绿积分可以通过上链成为通证，通证是企业可流通的权益证明，是可以交易变现的;

4、为什么离九紫的绿积分可以上链变通证?

因为离九紫平台是一个区块平台，他的底层设计是区块技术，而现在大部分的商城的没有区块技术，所以无法做到积分变通证。离九紫商城用得是宙子云公链，可以实现绿积分的上链变通证确权的功能，这也就是离九紫平台的核心技术;

5、离九紫通证具不具备增值空间?

消费者的获得的积分变成通证后为什么会增值，首先了解离九紫通证情况，离九紫通证定量发行9999万个，然后通过销毁机制，zui终留下99万个，通缩100倍，价值就会增值100倍;其次，通证的价格是和平台的销售额锚定的，平台50%左右的销售额要转入到交易所做通证的价格依托，比如商城有100亿的销售，那就有50亿要转入交易所，如果是9999万个通证，那就是50元一个，通证衡量不变的情况下，销售额越高通证的价格就越高，再加上有销毁，价格就更高，所以离九紫通证肯定是有增值空间的;

6、这个商业模式听完后感觉很简单，会不会很容易被复制?

商业模式讲出来了，就不是秘密了，就会觉得简单，复制一个商业模式容易，但是里面的灵魂无法复制，那就是整个商业模式的总架构师赵益民赵总，他是中g区块技术应用的顶/级专家，他带领公司从15年开始研发区块技术应用，成功的开/发了宙子云公链，包括g家全资子公司友盾区块有限公司也是全权授权由赵总公司来提供技术支持和应用服务的，也就是友盾区块交易所也是赵总来亲自服务运营的，所以离九紫平台，宙子云公链以及友盾交易所三位一体，融合发展，缺一不可，这是目前其他公司无法做到的，也很难做到的。那赵总为什么要来搭建离九紫平台呢，就是因为赵总想把离九紫通证打造成g内通用的通证，成为通证经济的标/杆企业，去赋能实体经济，助力企业发展;

7、这个平台能做多大?

目前公司才启动，感觉就是一个线上商城，但他不仅仅是一个商城，10月份开放线下商户入驻平台后，我们的平台就成了区块赋能线上线下的综合性大平台，各行各业都能上平台，借助通证奖励来刺激消费，增加客流，tisheng商户的竞争力。比如，餐饮店入驻平台后，客户消费付款时，付了100元，立马得到10个离九紫通证奖励，然后通证在用户手上持有，随时去交易所变卖，也可以长期持有增值再卖，有可能10个通证未来值100元、1000元，甚至更多，消费者消费增值了，是不是愿意消费了，乐意消费了，还可能会转介绍来消费，消费越多，通证越多，增值越多，财富越多，越消费越有钱，开不开心?商家愿不愿意和我们来合作?所以我把离九紫比喻为区块版美团，未来各行各业的商家都会来平台促发展，平台可以做到无限大，包容一切行业，万亿级区块应用服务航母，那未来拥有离九紫通证的人越来越多，通证越来越少，平台的销售额越来越大，通证的价值是不是越来越高，10000元一个都有可能;zui终离九紫通证真正实现g内各行各业的通用通证。

8、加入离九紫伟大事业能不能赚钱?

接下来我们算一笔账，来看看离九紫事业能不能让你赚到钱，假设你成为离九紫的一名云店主，来推广这份伟大的事业，消费了3万元有相应的产品，你将获得zui高11万的绿色积分，通过每天的释放，zui终变成11万的通证，如果通证1元1个，那就是值11万元，什么事都没做，随时时间的推移就赚了8万元，如

果通证涨到10元一个，那就是110万元，如果通证涨到100元一个，那就是1100万元，如果通证涨到10000元一个，那就是11亿元，你认为赚不赚钱?如果你去推广市场，让更多人参与，让更多的商家入驻，假设你推荐了100个商家入驻平台，每个商家每天10000元的消费流水，推广人员有1%的流水提成，那你的收入是 $100 \times 10000 \times 1\% = 1$ 万元/日，而且这个是管道的收入，天天可能有，年年可能有，像美团一样，只要商家还在合作就有，那一个月就是30万，一年就是360万，推荐的越多收入越高，这也是相当可观的收入，还不包括其他一些收入，所以能不能赚钱，取决于我们自己有没有去为平台助力;离九紫万亿级航母已经起航，通证将于10月28日上线交易，时间分秒必争，机会难得，我们诚邀全g有志之士一起携手共建，共创，共享，zui终走在区块应用的前沿市场，共赢区块通证经济时代的巨大红利，实现财富自由，人生梦想，一战成名，一战退休，zui终引领社会实现共同富裕，离九紫欢迎有梦的您!在商城里购物，赠送(0.5-4)倍积分，积分万三十递减释放，释放出来的积分就是钱!(1分=1元)

离九紫链购联盟商城商业模式

绿色消费，积分增值

通证经济

国务院的交易所

离九紫链购联盟商城分润制度：

直推收益(10%-20%)

团队消费奖励(5%-30%)

离九紫(广州)数字科技有限公司成立于2022年6月，总部位于广州，是一家创新型技术开/发企业。

离九紫致力打造：企业数字化生态系统。

以—>商家快速引流，消费者获利为宗旨。

以—>区/块/链，大数据，人工智能，物联网等技术做底层支撑，

应用—>“分布式、高共识、开放式、无篡改、数据安全”等特性。

实现—>销售上链、消费上链、产品溯源等功能，链上商家和会员统一运营规则，会员互通，资源互补，以众家之力打造：共建、共创、共享、共赢!

离九紫链购联盟是以国资委百分百控股的

友盾交易所

宙子云公链

离九紫平台

三位一体为领衔的互联网+区/块/链生态应用的未来商业航母!

离九紫充分贯彻实施绿色积分政策红利和具高效比的通证结构，赋予大众消费即投资、投资高收益的商业闭环，从而实现消费数据化、数据产业化、产业资本化!

离九紫开始即伟大，未来更辉/煌!

用户到离九紫平台消费，成为消费商，然后可以推广用户到平台消费也可以推荐线下商家入驻平台或入驻商品到平台，都有绿色积分奖励，积分可以转化为通证，zui后到友盾区/块/链交易所变现增值，实现商业闭环，全生态共赢!

微三云软件系统开/发，微三模式系统定制，微三云系统开/发，独有系统进发架构：支持每秒万级订单处理，投入6000多万自研系统底层，采用分布式集群、负载均衡、消息中间件、流控、读写分离、数据库分表、佣金结算错峰执行等等技术手段，解决用户平台高进发系统崩溃问题

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

扩展阅读：

微三云超级 APP liuliang变现：做平台的话最重要抢个先机，一个新模式比较火的生命周期就半年左右，马上又会有新模式出来，不需要设计得

多么完美打算做个一两年那么久，先用一个模式上线，把团队资源搞过来，然后每 2-3 个月升级一下系统版本增加一个新模式，不断激活新老会员

裂变，等有一万日活会员，然后上线超级 APP 广告变现就好了，一万活跃会员对应一个月广告收益 3 万左右，10 万会员就有 30 万收益一个月，到

时有广告收益可以补贴一部分给会员代理，就会越来越好推，很快还有游戏变现和做任务变现