

一文剖析广告福袋模式解决方案？

新模式新玩法+2024年模式解析+微三云技术，微三云麦超介绍

产品名称	一文剖析广告福袋模式解决方案？ 新模式新玩法+2024年模式解析+微三云技术，微三云麦超介绍
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

一文剖析广告福袋模式解决方案？ 新模式新玩法+2024年模式解析+微三云技术，微三云麦超介绍

重要介绍：

东莞市商二信息科技有限公司：创新模式电商系统现成系统源码或定制、免编程电商 APP 平台制作、社交新零售商城开发、智慧新零售系统开发，找微三云！

东莞市商二信息科技有限公司旗下品牌微三云，创立于 2013 年，是高新技术企业、双软认证企业，经历 9 年深耕，从 4 个人发展到如今 400 多人，年软件系统销售额超过 2 个亿，服务企业 30 万多家。

魔都上海被封控 2

个月，直接改变了中国零售发展趋势和格局。可见魔都对于中国零售市场的影响力之大。

在此次大规模疫情发生前，大部分品牌或许都没意料到 2022

年还会出现这样的情况——以上海封控为例，不仅仅是跨省市的物流，甚至是上海市区内的跨区物流配送均受到极大影响。越是这种情况下，焦虑不安的消费者越是想尽办法寻找各种可以下单囤货的平台。

但，一边是疯涌的liuliang，另一边却是企业无法跨城履约的尴尬。但有个特殊商业案例，值得大家思考。在上海封控期间，某品牌企业官方电商平台收到大量囤货订单，但该企业的电商仓均布在上海周边，无法提供履约发货。随后该企业内部召开紧急会议，一番数据盘点后了解到该企业上海地区的经销商有充足的货源，且能支持同城某些片区的履约发货。于是在这个特殊时期，该企业通过“纯人工”导出和录入订单的方式，将企业官方自营电商平台的订单移交给了上海地区经销商进行履约发货。

这样做的好处显而易见——除了能够完成部分业绩之外，更重要的是品牌企业切实的帮助消费者解决了“缺货”焦虑，进一步tisheng了品牌忠诚度，树立了“靠谱”的形象。相比较于其他企业的无法下单，以及发货遥遥无期，该企业算是尝了“同城即时零售”的甜头。也正是因为这次事件让该企业意识到，打通线

上线下，打通自营和经销渠道的库存，实施全渠道零售“一盘货”统一经营的策略是多么的重要。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

广告福袋模式+技术服务+商业模式设计

看广告可以免费领积分？购买课程领取积分就可以免费抽福袋？这是什么天上掉馅饼的新奇玩法？你们没听错，这种几乎等于白拿的广告福袋模式在易学家园就能玩。

什么是广告福袋模式？

这只是对叠加模式的简称，广告福袋模式全称是广告电商+福袋电商模式。广告电商是电商行业中非常流行的玩法，以消费为核心，奖励观看广告任务，通过简单的广告任务发放平台积分，让消费者可以继续消费或提现。福袋电商也就是人们非常熟悉的盲盒电商，其原理与盲盒电商一模一样，我们就不做过多解释。

总而言之，广告福袋就是将两种非常流行、火爆的玩法相结合的全新模式。

那么广告福袋模式到底怎么玩呢？我们一起来了解一下：

玩法介绍：

每日签到：每日可签到5次，每次需观看2条广告，每次签到获得积分数量随机，zui高可获得8888积分，24:00重置签到次数。

打卡赚积分：购买首页课件赠送对应的打卡任务，每24小时领取一次打卡积分奖励，完成每期打卡另赠送大量积分奖励。打卡任务可以进行升级，达到任务条件后，每天的打卡积分获得大幅提/升。每期任务结束以后弹窗内可选择结束本期或者继续打卡。

分享福利（2代收入）：

下级每次打卡都可获得其打卡金额的百分比

初始：直接分享10%，间接分享6%

动态：直接分享20%，间接分享12%

（只计算下级在打卡人数，直接分享/间接分享互不关联，哪项人数达到自动增加佣金百分比）

好友福利：

1分享好友zui多可以获得8888积分奖励

1分享1位下级注册并完成签到任务可获得1次易学福利抽奖机会，zui高可开出8888积分

福袋玩法：

现金福袋：每直接分享1位好友购买课程/激活打卡任务，可获得1次开启分享福袋机会，每次可以开出10-20元现金。

积分福袋：积分福袋可以通过积分开启，开启可随机获得区间值内任意数量积分，即开即得全凭运气

抢宝玩法：可用积分参与抢宝，达到一定人次条件即可开奖，中奖者获得全部积分奖励，多次参与可提/高中奖几率。

积分说明（1积分约等于0.1元）：平台激励视频广告收入，会员收入，游戏广告收入，电商收入，积分商城收入，以及其他综合收入的80%，以积分的形式免费赠送给平台用户，以此激励大家养成良好的学习打卡习惯，积分可用于购买各种课程资料，开通课件daili/商，商城购物，娱乐休闲小游戏，消费使用。

之所以给大家重点介绍广告福袋模式，不仅仅是因为这种模式结合了时下流行的玩法，更是因为这种模式能够兼顾消费者、平台、广告主三方的权益。这种模式与其他模式不一样的点就在于，接触到了广告主，能够增加收入的渠道多一个，能够赚钱的方向就多一个，成功的几率就多一点。

对于想从商业模式就开始抢先一步的企业来说，广告福袋模式简直就是企业们的天堂！

总结：

广告福袋模式是一种结合了广告、电商和游戏化元素的营销策略。在这种模式下，消费者通过观看广告或完成特定任务来获得积分或奖励，进而可以兑换商品、提现或参与抽奖等活动。这种模式不仅能够增加消费者的购买动力，同时也能为商家和广告主带来新的收益渠道。

具体来说，广告福袋模式通常包括以下几个环节：

1. 积分获取：消费者可以通过每日签到、观看广告、完成任务或分享给好友等方式来积累积分。
2. 积分兑换：消费者可以将积分用于兑换商品、提现或在特定活动中抽奖。
3. 福袋抽奖：类似于盲盒，消费者在购买福袋后可以随机获得一件商品，这种未知性和惊喜感是福袋模式的一大吸引力。
4. 推广收益：消费者通过推广给好友或下级，可以获取额外的积分或收益，这也是一种激励用户积极参与和分享的方式。

广告福袋模式之所以受到欢迎，是因为它结合了多种受欢迎的营销手段，既能增加消费者的参与度，又能带动商品的销量，同时还为广告主提供了一种新的广告投放方式。不过，需要注意的是，这种模式也可能存在一些风险，例如消费者可能因为抽到不满意的商品而感到失望，或者商家可能利用这种模式来处理库存商品。因此，商家在使用这种模式时应当确保公平、透明，并充分告知消费者相关规则，以维护消费者的权益。

小编从事电商行业多年，玩过许多模式，也和许多老板合作过，对于电商平台的运行与模式的选择非常有经验。以小编多年的工作经验来看，广告福袋模式是市面上少有的能够兼顾三方的模式，其发展方向与潜能都是无限的，想要创业的老板真的不要错过哦！小编手里刚好有些可靠的咨询渠道与合作平台，感兴趣的老板都可以向小编留言获取！

全行业仅有的一家能提供大平台生态运营解决方案公司

【1】供应链系统源码：解决几万个孵化子平台或者门店小程序一件上货一件代发问题

【2】收银系统源码：解决平台合法入金问题

【3】腾讯联盟链NFT数字藏品系统+合法NFT交易所：解决平台合法出金和资产同步问题

【4】超级App社交钱包系统：解决平台微信社群风控/社群管理/点对点交易封卡/多平台会员互通问题

【5】腾讯联盟链数字积分系统：解决多平台内部支付/资金控盘/资产增值/绿色积分发行问题

4.提供全行业电商类营销功能

全业态系统源码：【微商系统，社交电商，直销，双轨三轨，新零售系统，智慧新零售，连锁店，服务点，社区团购，一物一码红包溯源系统，多供应商入驻，云店主，短视频达人带货，O2O多门店入驻，异业联盟多业态入驻，二手寄售，同城发帖，微信群活码，跨境电商系统，智慧会务系统，淘客分佣，盲盒系统，拍卖系统，积分商城系统】

11年本行业从业经验，您值得信赖，欢迎同行做不了，没时间做的甩单过来，全国诚招实力daili，如果现有满足不了，还可以定制，有需要的老板可以联系微三云麦超。

扩展阅读：

微三云全场景运营：系统支持多种应用端口 微三云 OS-OMS 支持集团品牌企业内外部系统的无缝互联互通，支持集团分公司和多品牌体系共同使用，我们将其称之为“集团多租户模式”。这也是微三云 OS-OMS 系统的核心优势。多品牌集团使用微三云 OS-OMS 系统，可以通过权限管理策略，实现集团总部和子品牌不同运营主体多组织/多角色的的分级管控；管理模式涵盖店铺、品牌、仓库多层次。运营之间互不影响，边界清晰。管理层级支持三层、四层乃至更多层次架构。"六网合一，APP、小程序，公众号、H5、douyin小程序（douyin商城类目暂时停止申请中）、toutiao小程序、PC商城，无惧任何平台封杀和限制，特殊客户甚至可以选用购买原生超级APP，功能模式涵盖最新的思购臻选秒杀模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等。

