

挑战购物极限的红包拼购系统：省钱购物，赚取红包的乐趣？商业思维+技术服务+平台运营，微三云系统

产品名称	挑战购物极限的红包拼购系统：省钱购物，赚取红包的乐趣？商业思维+技术服务+平台运营，微三云系统
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

挑战购物极限的hongbao拼购系统：省钱购物，赚取hongbao的乐趣？商业思维+技术服务+平台运营，微三云系统

重要介绍：

微三云超级 P APP 主要针对客户群体

1、会员量比较大的客户：比如超过 10 万-过亿会员，超高进发支持，原生 APP 可支持上架安卓苹果商店，优惠期包改代码、申请软著包上架成功

为止(苹果商店上架要求唯/一性)

2、利用广告和游戏实现会员价值变现、平台会员增值服务及二次利用：系统自带广告投放接口及广告资源，10 万会员每月能净收益 1-2 万元

33、模式激进导致平台风险问题：多个平台可以用平台号形式入驻超级 APP，将会员导流到超级 APP，超级 APP 再与多平台实现跨平台会员相互导流，

多个平台可以均以平台号形式入驻超级 APP，某个平台封禁，对超级 APP 运营主体和会员没损害，重新设立新平台新模式，接上超级 APP，会员马

上导流回来继续使用。

前文引言：

品牌厂家和线下商家如何简单又快速吸引用户消费并分享，实现销售额提/升？平台如何用新颖的营销模式吸引品牌厂商和线下商家入驻，满足用户的多样化消费需求？如何让用户在购物过程中体验购物的乐趣，不仅能省钱，还有机会赚钱？这不，微三云“hongbao拼购”这一商业模式可以说很好的解决了这些问题，具体怎么操作，又有哪些亮点，接下来，小编带大家一起来看看吧。

第/一部分 hongbao拼购介绍

1、hongbao拼购：

为更好的回馈平台忠实用户，让用户享受购物乐趣，平台及其产品供应商、线下门店通过产品hongbao让利用户——用户可以发起多人拼购活动并自行灵活设置参团人数和中奖人数等参数，中奖用户可以获得产品，没中奖的用户可全额退款，并且所有参团用户可以瓜分该拼购活动的【让利hongbao】，让用户不仅购物省钱，还有机会赚钱，充分享受购物乐趣。

2、功能简介

用户可以发起多人拼购活动并自行灵活设置参团人数和中奖人数等参数，中奖用户可以获得产品，没中奖的用户可全额退款，并且所有参团用户可以瓜分该拼购活动的【让利hongbao】。

除此之外，中奖人数越多hongbao就会越大，从而参团人数也会越多，对于平台来说引流更多的用户来参团达到分享裂变，对于用户来说hongbao越多瓜分的hongbao越大，至此达到双赢，让用户不仅购物省钱，还有机会赚钱，充分享受购物乐趣

3、支持端口：支持公众号/h5端 (app壳) 不支持小程序端/app

4、拼购设置

路径：hongbao拼购 设置中心 拼购设置

海报图：前端 拼购商品页面底部的自定义海报图；选填项；不上传则不展示，只可上传一张图片

拼购自定义名称：默认为“拼购”；可自定义，显示在前端 商品详情页底部，点击该字眼可参与

hongbao自定义名称：默认为“hongbao”；可自定义，显示在前端各个页面

页面自定义名称：默认为“hongbao拼购”；可自定义，显示在前端 拼购商品 顶部标题

详情页hongbao模块自定义描述：可自定义，显示在前端 商品详情页 轮播图下方，金额前面

注：以上设置都可在前端展示，具体对应位置可查看下图。

单次发起拼购的有效期：是指定时间内还未成达到成团人数则系统自动成团；必填项，默认值为24，只可输入整数，zui大值不可超过999

假设：设置1小时，用户A在9/22上午10点发起拼购，如9/22上午11点不够成团人数的话就会自动成团并抽奖。

(注：不够人员成团时，先满足中奖人数，中奖人数不够则实际参与人数全中)

团长中奖概率：设置此概率是为了提/高拼购发起者的中奖概率，选填项，只可输入0~100之间的整数；默认值为空，如设置为空时则默认按照所有用户平均概率执行；

单个商品zui多等待成团数：可设置单个商品zui多等待成团数(即进行中的团数量)；选填项，只可输入整数；默认值为空，如设置为空时则默认不限制zui多等待成团数；

假设：设置为2，商品X已经有用户A跟用户B发起拼购且在进行中，用户C则只能去参与用户AB发起的拼购，不能直接去发起拼购

分销奖励

注：支持商城跟异业的应用原本的全部分销奖励，商城区域奖励按用户拼购时每次下单时所选择的收货地址为导向异业的由于拼购里不支持团购商品填写收货地址那么则按商家地址为导向。

公共平台

6、奖励入账明细：公共平台 会员管理 零钱管理 零钱明细，可通过订单号搜索 参团者消费：变动来源-hongbao拼购 变动类型-消费支付 备注：支付方式

参团者得hongbao奖：变动来源-hongbao拼购 变动类型-零钱奖励 备注：hongbao拼购获得hongbao

上级分销奖励：变动来源-商城/异业联盟 变动类型-销售收益 备注：一级分销等具体分销

第二部分 hongbao拼购亮点

一、平台——工具赋能合作商家

1. 平台可策划自营商品的hongbao拼购活动

2. 平台可招募线上供应商以及线下门店入驻，以工具赋能合作商家，商家可自行设置【让利hongbao】吸引消费者参与自家商品的hongbao拼购活动；同时平台也能从招商中获得盈利。

二、合作商家--灵活实用的营销玩法

1.降本增效：品牌厂家和线下门店无需花费大量的金钱、时间和精力运营一套社交电商系统，只需核算好产品可让利空间；

2.轻松玩转社交电商：跟平台合作后，只需一键设置好自家产品的【让利hongbao】，消费者发起拼购活动后可瓜分hongbao，同时带动产品销售。

三、消费者—有趣、省钱、赚钱

1.有趣：区别于其它平台“单纯消费/被动分佣”的玩法，hongbao拼购让消费者体验到购物带来的惊喜和参与感

2.省钱：用户拼中优质商品的同时还能拿到【让利hongbao】，等于间接打折，购物更实惠；

3.赚钱：未拼中的用户，平台全额退款，消费零/风险，还能拿到瓜分的【让利hongbao】，参与即赚！

扩展内容

微三云拼团抽奖模式+其他模式应用组合方案

- 1、拼商拼团抽奖+大礼包
- 2、拼商拼团抽奖+分红榜
- 3、拼商拼团抽奖+三三滑落公排分红模式
- 4、拼商拼团抽奖+提货核销服务点
- 5、拼商拼团抽奖+异业联盟
- 6、拼商拼团抽奖+同城信息应用
- 7、拼商拼团抽奖+多供应商入驻应用
- 8、拼商拼团抽奖+运费奖励
- 9、拼商拼团抽奖+超级APP广告变现
- 10、拼商拼团抽奖+云视商知识付费

结语：微三云——【hongbao拼购】营销应用

以“让利用户”为运营导向，让消费者在购物的同时，还能体验到全新社交电商带来的hongbao乐趣和参与感，同时让平台、供应商以及线下门店实现更高的流/量转化率和复购率。

更多介绍请联系小编微三云麦超

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司guoqi超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

扩展阅读：

微三云科技：源码S+SAAS多模式多平台解决方案

N个平台模式系统（什么模式火、卖货快，就用什么模式）

PS：运营“场”的平台：专注研究商业模式卖货模式，SaaS模式部署，多模式并存或下线迭代，独立团队运营风险kongzhi与会员数据复用

1、A平台：社区团购模式（线上商城+区域管理+小区团长+终端用户）{类似兴盛优选，十荟团}

2、B

平台：挂售寄售批发零售模式（会员区+零售区+批发区+购物币消费区）{类似美谷新零售，口天王商城}

3、C

平台：分红榜模式（大礼包会员+复购分红+团队拉新分红+管理分红+团队业绩分红）{类似攸妍新零售}

4、D平台：社交电商模式（大礼包会员+会员等级+团队奖励+区域奖励+绩效分红）{类似云集，素店、贝店、未来集市，有品有鱼，淘小铺}

5、E平台：跨境电商模式（进口产品+海关对接+跨境支付+跨境物流+保税仓对接+ERP对接）{类似环球捕手，素店}

6、 F

平台：拼商补贴模式（大礼包会员+会员等级+保证金+补贴奖励）{类似哇哈哈秒妙眠新零售，SUPERM E 潮瘦}

7、 G 平台：邮费奖励模式（大礼包会员+每日/周/月付邮免费领取产品+会员等级+团队奖励+区域奖励）{类似屏幕卫士新零售，光明新零售商城}

8、 H 平台：新拼团模式：（会员制+普通团+红/包团+超级团+秒杀团）{类似伙拼新零售、即拼商城}

9、 I 平台：直播带货模式（图文短视频种草+直播带货+直播间销售+招募主播+会员分销）{类似有播、特抱抱、益企播}

10、 J 平台：多门店异业联盟 O2O

模式（多门店入驻+线下门店+自提核销配送+收银+异业联盟+O2O）{类似集佰客联盟}

11、 K 平台：社交电商+直播带货模式+跨境电商模式+区/块/链共享积分。。。

12、 L 平台：社区团购+跨境电商模式+社交电商模式。。。

13、 M 平台：社交电商+拼商补贴模式+邮费奖励模式。。。

14、 N 平台：新模式 N。。。。更多新模式或组合应用模式请咨询业务或洽谈定制

15、 O 平台：共享购模式，嗨购生活家，海赋通，响指生活，乐贝优选

16、 分享购模式：乐分享模式

17、 消费返利模式：拓友模式，离九紫模式，销巴生活模式，君凤凰模式