

什么是订单分红？打通线上+线下，轻松实现引流拓客

产品名称	什么是订单分红？打通线上+线下，轻松实现引流拓客
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

一、订单分红逻辑

用户在平台上的消费订单会按照完成的时间顺序进入排队队列。

平台可以设定同时享受免单的用户数量以及相应的奖励比例。

当有用户成功享受了免单后，队列中的下一个用户将自动进入免单状态。

当奖励资金有盈余时，盈余部分会累积到分红池，等待下次免单活动时一同发放。

每次订单完成后，免单的奖励会平均分配给正在享受免单的用户。

对于有推荐人的用户，推荐奖励将按照原有的推荐关系链正常发放；对于没有推荐人的用户，推荐奖励将平均分配给正在享受免单的用户。

二、举例说明

平台设定活动期间可以有三个用户同时享受免单。

例如：根据订单完成的顺序，用户A、用户B和用户C成为首批享受免单的用户。

平台拿出订单金额的40%作为排队奖励发放给正在享受免单的用户。

例如：用户D在活动中完成了一笔600元的订单，那么平台将拿出240元平均发放给正在享受免单的用户A、B、C，每人获得60元的免单奖励。

如果订单金额不足以满足正在享受免单的所有用户的奖励需求，剩余部分将流入奖金池，等待下一次的免单活动。例如：用户E完成了一笔1000元的订单，平台将拿出400元平均发放给正在享受免单的用户A、B、C。每人获得133.33元的免单奖励，剩余的0.01元将流入奖金池。

平台设定推荐奖励为订单金额的20%。对于有推荐人的用户，推荐奖励将按照原关系链正常发放。

例如：用户F有推荐人，并且在活动中完成了一笔200元的订单，那么平台将拿出40元作为推荐奖励发放给用户F的推荐人。

对于没有推荐人的用户，推荐奖励将平均分配给正在享受免单的用户。

例如：用户G没有推荐人，在活动中完成了一笔300元的订单，那么平台将拿出60元作为推荐奖励平均发放给正在享受免单的用户。

三、订单分红模式对消费者的好处

获得额外收益：消费者在购买商品或服务时，通过订单分红模式可以获得额外的收益，这相当于在购物过程中获得了额外的折扣或优惠。

增强归属感和忠诚度：通过订单分红模式，消费者可以感受到自己在购物过程中是商家的合作伙伴，这种身份认知使他们产生强烈的归属感，进而增强了对商家的忠诚度。

扩大产品选择范围：商家通过订单分红模式可以扩大产品的销售量和服务的覆盖面，为消费者提供更多的选择。