

2+1链动裂变模式 如何选择合适的产品礼包 分销裂变 营销模式 APP软件开发 源码系统 微三云

产品名称	2+1链动裂变模式 如何选择合适的产品礼包 分销裂变 营销模式 APP软件开发 源码系统 微三云
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 链动2+1:定制+标准 东莞:小程序,APP,H5
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

200多种商业模式等你解锁：#DAPP #链动2+1 #消费积分增值 #共享门店 #共享股东 #泰山众筹 #广告电商 #超级app #区块链 #供应链 #联盟链 #分享购 #共享购 #NFT数字藏品 #盲盒 #消费增值模式...

做软件，找丹丹DANCE5927，靠谱！微三云集团：专注软件开发10年+ 运营团队200+ 合作客户30万+。

以下是正文：

在当今的市场环境下，2+1链动裂变模式已经成为了一个备受瞩目的焦点。这种模式的简单性和高效性，使其在短时间内迅速风靡，并受到了广泛的追捧。尽管一些专业人士认为这种模式过于简单和激进，但不可否认的是，它已经成为近年来难得的出色裂变模式。

那么，为什么会有这样的评价呢？究其原因，在于该模式的简单性与强大的自我驱

动能力并存。通过独特的机制设计，这种模式使得用户在享受直推奖励和复购优惠等特权的同时，还能够实现快速裂变和高效收益。

该模式的身份结构非常简单，只有代理和老板两种身份。用户只需购买指定产品礼包，即可成为代理身份，享受直推奖励和复购优惠等特权。而成为代理后，只需推荐两个人成为代理，即可升级为老板身份。成为老板后，除了享受代理特权以外，还可以组建团队、享受团队收益和间推收益。

这种模式的成功，主要来源于其特殊的机制设计。首先，通过走人留人机制，用户在升级为老板后，会将之前推荐的两个代理贡献给上级，以帮助上级发展团队。同时，自己也会独立出去发展团队。当自己的下级也成为老板后，同样的操作也会进行。其次，通过帮扶基金机制，平台会冻结用户提成的20%，以防止用户恶意shuadan等行为。用户想要提现剩余的20%，必须完成两个条件：一是帮助留给上级的两个人成为老板身份；二是帮助留给上级的两个人团队下面共发展十单。此外，针对一些团队长或是有资源有能力的人，还可以为他们开启一个白名单。只要用户在白名单内就不会被冻结资金。

那么，这种模式为什么如此受欢迎呢？举个例子来说明：比如一个500元的产品礼包，成本150元，留50元作为盈利，剩下的300元全部回馈给用户。其中，直推奖励100元，间推奖励200元。如果a用户消费了产品礼包并成功推荐两个人消费，他将获得200元的直推奖励，升级为老板身份。同时，a用户前面推荐的两个代理将贡献给上级。a用户此时推荐第三人消费可以获得100元的直推奖励和200元的间推奖励。这意味着a用户已经回本了！现在，a用户每推荐一个人消费都可以获得300元的奖励，推荐越多，收益越高。

此外，该模式还具有无限链动收益的特点。如果a用户已经成为老板了，他推荐b用户消费可以获得300元的奖励。现在b用户也想成为老板，他推荐了两个人消费并获得200元的直推奖励，升级为老板身份。b用户将这两个人贡献给a用户并独立出去发展团队。此时a用户可以获得b用户的间推奖励每人200元；同时获得b用户贡献上来

的两个下级；当b用户贡献上来的两个下级也想成为老板时，以此类推，带来无限链动收益。

总之，2+1链动裂变模式以其简单易懂、成功率高、适合各种商业项目的特点，为参与者带来了巨大的商业价值。希望本文的介绍能够为大家带来一些启示和帮助。

如果您想获得更多商业灵感，请私信丹丹。

【免责声明：文章资料收集于互联网，小编不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，以上分析不构成任何投资建议。仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

2+1链动裂变模式 如何选择合适的产品礼包 分销裂变 营销模式 APP软件开发 源码系统 微三云