

# 天上掉馅饼，领积分抽福袋两不误？电商运营+软件开发服务+平台运营，微三云系统搭建

产品名称	天上掉馅饼，领积分抽福袋两不误？电商运营+软件开发服务+平台运营，微三云系统搭建
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

天上掉馅饼，领积分抽福袋两不误？电商运营+软件开发服务+平台运营，微三云系统搭建

### 重要介绍：

微三云分享：如果你买的系统，只有少量的功能模块，那么等你做大了，你就要找原来的开发公司去开发增加应用功能，那么这个新增的定制开发

费用将非常的高，甚至受制于系统底层的架构无法定制无法实现你想要的功能，更恶劣的情况也会有，比如开发公司都倒闭了或者开发你这个项目

的团队解散了，他们又要重新熟悉你原来的代码再进行开发，那个成本是非常的高的，微三云系统具有0100多种应用模式供选择，比如12021年下

半年更新的热销的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动12+1奖励模式，全民拼购模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍

系统，消费返利模式，共享WiFi广告模式，有钱还众筹还债模式，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、泰山众筹

模式，太爱速mm秒杀寄售模式，拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

### 广告福袋模式+技术服务+商业模式设计

看广告可以免费领积分？购买课程领取积分就可以免费抽福袋？这是什么天上掉馅饼的新奇玩法？你们没听错，这种几乎等于白拿的广告福袋模式在易学家园就能玩。

什么是广告福袋模式？这只是对叠加模式的简称，广告福袋模式全称是广告电商+福袋电商模式。广告电商是电商行业中非常流行的玩法，以消费为核心，奖励观看广告任务，通过简单的广告任务发放平台积分，让消费者可以继续消费或提现。福袋电商也就是人们非常熟悉的盲盒电商，其原理与盲盒电商一模一样，我们就不做过多解释。

总而言之，广告福袋就是将两种非常流行、火爆的玩法相结合的全新模式。

那么广告福袋模式到底怎么玩呢？我们一起来了解一下：

玩法介绍：

每日签到：每日可签到5次，每次需观看2条广告，每次签到获得积分数量随机，zui高可获得8888积分，24:00重置签到次数。

打卡赚积分：购买首页课件赠送对应的打卡任务，每24小时领取一次打卡积分奖励，完成每期打卡另赠送大量积分奖励。打卡任务可以进行升级，达到任务条件后，每天的打卡积分获得大幅提/升。每期任务结束以后弹窗内可选择结束本期或者继续打卡。

分享福利（2代收入）：

下级每次打卡都可获得其打卡金额的百分比

初始：直接分享10%，间接分享6%

动态：直接分享20%，间接分享12%

（只计算下级在打卡人数，直接分享/间接分享互不关联，哪项人数达到自动增加佣金百分比）

好友福利：

1分享好友zui多可以获得8888积分奖励

1分享1位下级注册并完成签到任务可获得1次易学福利抽奖机会，zui高可开出8888积分

福袋玩法：

现金福袋：每直接分享1位好友购买课程/激活打卡任务，可获得1次开启分享福袋机会，每次可以开出10-20元现金。

积分福袋：积分福袋可以通过积分开启，开启可随机获得区间值内任意数量积分，即开即得全凭运气

抢宝玩法：可用积分参与抢宝，达到一定人次条件即可开奖，中奖者获得全部积分奖励，多次参与可提/高中奖几率。

积分说明（1积分约等于0.1元）：平台激励视频广告收入，会员收入，游戏广告收入，电商收入，积分商城收入，以及其他综合收入的80%，以积分的形式免费赠送给平台用户，以此激励大家养成良好的学习打卡习惯，积分可用于购买各种课程资料，开通课件代理/商，商城购物，娱乐休闲小游戏，消费使用。

之所以给大家重点介绍广告福袋模式，不仅仅是因为这种模式结合了时下流行的玩法，更是因为这种模式能够兼顾消费者、平台、广告主三方的权益。这种模式与其他模式不一样的点就在于，接触到了广告主，能够增加收入的渠道多一个，能够赚钱的方向就多一个，成功的几率就多一点。

对于想从商业模式就开始抢先一步的企业来说，广告福袋模式简直就是企业们的天堂！

小编从事电商行业多年，玩过许多模式，也和许多老板合作过，对于电商平台的运行与模式的选择非常有经验。以小编多年的工作经验来看，广告福袋模式是市面上少有的能够兼顾三方的模式，其发展方向与潜能都是无限的，想要创业的老板真的不要错过哦！小编手里刚好有些可靠的咨询渠道与合作平台，感兴趣的老板都可以向小编留言获取！

扩展阅读：

从零售数字化的发展趋势和已经得到验证的成功模式，我们不难发现，集团型企业应该统一规划旗下所有子品牌和零售业务的数字化系统，从而无

限接近理想中的数字化目标。如，多场景融合，多渠道打通，多业务串联，多部门协同，以及集团的IT数字化能力的多品牌复用。

曾经一个品牌一套系统，一个业务一套系统，一个部门一套系统的局面需要尽快转型升级。此外，集团的数字化转型最终要从系统建设走向能力沉

淀的阶段。将共通的能力模块和资源，在集团层面进行中台化的沉淀和复用。