

俏妃新零售系统模式介绍

产品名称	俏妃新零售系统模式介绍
公司名称	广州金诺互联软件定制开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区吉山新路街24号1栋七单元201房
联系电话	18928905212 18928905212

产品详情

零售就是以人为对象，以货为主角，以场为载体，链接“人”与“货”的“场”。简单来说就是把商品最终卖给消费者的场地的商业模式就是零售。

一、俏妃卫生巾代理管理系统功能介绍

- （1）当有订单产生的时候，代理商可以在单，系统对自动统计每一个代理商的进货数量。同时代理商还可以在系统中设置产品的不同级别，不同的产品现实的价格也会不一样，各级代理之间的产品进货价也会不同，防止各级代理之间的利益纠纷，防止低价、乱价。
- （2）商家有权在代理管理系统中设置产品的进货数量，如果代理商的进货数量达到一定的量，可以给予现金返利，可以以月为节点，进货数量靠前的代理可以发业绩奖金，当然也可以以季为节点，通过这种激励制度，驱动代理商买更多的货。
- （3）虽然发展代理可以为自己的产品拓宽销售渠道，但是管理不当的话也会发生各种问题。商家通过系统可以整合各个级别的代理商的信息资料，包括他们对产品的进货数量，销售数量。自动记录代理商之间的上下级关系和代理的授权信息。
- （4）代俏妃卫生巾理商不用囤货和发货，只需要将产品才出去就可以，商家通过代理管理系统的订单数据信息，产生订单后会发货，系统可以解决平台快速回流资金，调换货问题，解决代理不需要仓库，客服等。

二、俏妃卫生巾代理管理系统特点

- （1）系统能够能有效的调节线上代理商之间的利益冲突，帮助商家有序的管理，的明细也一目了然，通过有效的激励模式，线上带动，通过分销商在线上之间相互传播，层层营销，快速*。
- （2）俏妃卫生巾商家可根据不同等级的分销商和代理商在代理管理系统中设置不同比例的机制，齐全完善的管理功能可以帮助商家更加省心的管理分销，合理分配好代理商和分销商之间的利益，避免利益纠纷。

厂商（生产商品）—品牌商（定位商品）—经销商/代理商（分销商品）—渠道商（超市、便利店、专卖店、购物中心等）—终端消费者。在此链条中，商品几经周转到消费者手里。链条较长，信息不对等。渠道商是链接商品和人的中间商，有很强的议价能力。