

为什么放弃啤酒利润能带来更大的收入 复购 裂变 APP软件开发 源码系统 微三云

产品名称	为什么放弃啤酒利润能带来更大的收入 复购 裂变 APP软件开发 源码系统 微三云
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	商业模式组合:软件开发定制 公众号小程序h5app:源码系统 东莞软件公司:卖货系统
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

200多种商业模式等你解锁：#DAPP #链动2+1 #消费积分增值 #共享门店 #共享股东 #泰山众筹 #广告电商 #超级app #区块链 #供应链 #联盟链 #分享购 #共享购 #NFT数字藏品 #盲盒 #消费增值模式...

做软件，找丹丹DANCE5927，靠谱！微三云集团：专注软件开发10年+ 运营团队200+ 合作客户30万+。

以下是正文：

你是否敢尝试把啤酒亏本出售？如果你敢，那么你就有可能打败当地所有的KTV。只需支付499元，你就可以成为KTV的会员，从此月月免费畅饮啤酒。如果你愿意花费3888元，那么你就可以全年无限量免费喝啤酒。这个策略成功地吸引了全城2000多个喜欢KTV的人，使其他KTV的生意下滑了7%。短短一个半月内，他们就吸引了2万多会员，现在他们的店铺已经扩展到了近140家。

通过这种策略，成功地创造了第四种收入，这是KTV的重要利润来源。他放弃了啤

酒的利润，但这却带来了更大的收入。这就是免费模式的魔力，也是商业智慧的体现。

另外一个例子是深圳最大的米商，他的商业模式也是学员之一。他每年可以卖出30亿的大米，而他的大米是免费的。客户需要支付2万元，然后两年内可以免费吃米。两年后，他会退还2万元的本金。这种策略吸引了大量的客户，使他们照顾高价的大米。这种商业模式就是利用人们的占便宜心理，通过赠品吸引客户，然后利用粘性将这些客户转化为长期的消费者。

所以提醒大家，赚钱的方法有很多种，不一定要靠产品和服务来赚钱。如何利用二十七种新模式来赚钱，如何找到最佳的盈利点，如何设计商业策略。有些钱是看不见的，只有当我们掌握了所有的盈利方式，才能真正地理解如何将亏钱变为赚钱的秘诀。

如果您想获得更多商业灵感，请私信丹丹。

【免责声明：文章资料收集于互联网，小编不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，以上分析不构成任何投资建议。仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

为什么放弃啤酒利润能带来更大的收入 复购 裂变 APP软件开发 源码系统 微三云