

未来两年美业赚钱风口医美 入局要趁早

产品名称	未来两年美业赚钱风口医美 入局要趁早
公司名称	海南聚医美信息咨询有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	海南省海口市龙华区城山镇山高村89号301室（注册地址）
联系电话	15600683129 15600683129

产品详情

未来两年美业赚钱风口医美 入局要趁早

即使在接下来的10年里，美国行业的风口也是快速的，那一定是双美赛道。

:

1双美模式

今年双美模式比较吵，也叫轻医美诊所，其实通俗一点就是生活美容与轻医美相结合的综合性美容院。

:

输出原因之一:传统的生活美容机构，皮肤管理开店门槛低，目前市场同质化严重，很多问题无法解决。为了利益被厂商的合作伙伴绑架，营销过度，价格恶性竞争，最终只会导致这类门店成为各种渠道整形医院的“输血”工具，不能留住顾客。

产出原因二目前市场上有很多大大小小的整形机构，每个家庭都有自己的优势，很多客户为了高度效这

类机构的选择，导致皮肤管理中心、传统美容机构的客源流失。

双美机构诊所在国内还处于初级阶段，市场还没有开放。头发，这将是美国产业转型的阶段。

:

双美趋势:

国家放开医疗美容机构审批批准

客户年轻化接受医疗美容的人数增加(放开消费者的医疗美容概念，双美成为标准)

皮肤管理美容院进入3.0催生产品

市场参与者多将迎来品牌核心价值时代。

它也是每个布局者的机会。

:

双美对经营者的经营思维也会更高。

怎样定位店铺(定位决定布局)

终端消费者定位选址定位装修定位

上升

希望收到更高级别的客户的话

注册中游企业做LP，使用中游企业控股下游商店

注册上游公司，做GP

:

团队组建

医生团队 护士团队 咨询师 美容师 销售团队

狼性薪酬系统(让团队自动自发地留住人才)

明确的晋升机制(内部不断培养人才)

完善的招聘制度(优胜劣汰形成良性竞争)

工作流程清晰，到岗责任(提高工作效率)

:

盈利模式

客户资源入口留客升单顾客裂变(形成客循环系统)顾客五感六感管理

.....

100名广州学生成功转型500，0元开新店，试营业期间全部收回成本。

跟上潮流，成功一半，如果有不懂的可以流言蜚语。

1.某音黄V认证

2.主治医师、主管技师、主管护师、主管药师等中级职称考试代报名；

主要解决注册年限不够，无shebao，无规培，学分不够等问题；

护士资格证，医学检验，医学影像，康复治疗资格证考试代报名；

3、（中医临床）执业助理医师代报名；

4.医师/护士资格证首次注册，延期注册，过期激活；

5.医师执业范围变更或增加；

6.公立三甲医院进修证明。

（本文转载/整理自网络，如有失误，请联系本人删除。）

百诺信息咨询服务部公众号为您分享更多相关知识