

# 2024新人经营拼多多无货源网店怎么做？10个店月赚上万，人人可以

产品名称	2024新人经营拼多多无货源网店怎么做？10个店月赚上万，人人可以
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

## 产品详情

如今互联网时代，各种小程序，自媒体，各种项目层出不穷。在这么多的项目中，最受关注的要数电商了，现在全民网购，每个人都在为电商出一份力，拼多多我们都知道，是这两年比较火爆的APP，也是电商圈的黑马，成绩可以说是非常抢眼了。现如今我们生活在信息化时代，只要你掌握的信息越多就会越强大，高端操作才能成为领头羊。

对于一家网店来说，没有优质的货源真的是寸步难行，只有产品够优质，放到网店里经过合理的运营、推广才能把商品卖出去。这个问题解决不了，网店是开不起来的。

新人经营拼多多网店怎么做？10个店月赚上万，人人可以

什么是拼多多无货源

拼多多无货源店群就是在拼多多平台上通过注册开设多家店铺，形成规模化经营，tigao店铺自然搜索量和产品爆款率。不需要囤货和发货，通过软件工具采集别人店铺（厂家）优质货源，并合理加价上传到自己店铺，从中赚取利润。简单说就是做中间商赚差价。

优势明显，订单出现时，我们复制买家信息到上家，发货过程全部上家进行。你在成为卖家的同时也是买家，同样也是为上一家广开销路，但是我们采集的上一家并非固定一家。（售后问题，一如上家操作）

产品后期成为爆款，销量又很高。（本质上，上家当然希望你卖，卖的越多，上家赚得越多，只不过涉及原则问题，形式上很好解决）

新人经营拼多多网店怎么做？10个店月赚上万，人人可以

无货源店群实操技巧：

## 一、选品

选品和类目是相接的，选品也是针对人群，什么样的人群消费能力高，还是持续性消费的，选择蓝海产品，这种产品需求大，竞争小，如果卖红海产品的话很难起来，竞争大太大。

## 二、采集

采集全网优质产品，有手动采集和软件采集，但是主营产品一定要手动采集，如果用软件采集，采集之后一定要手动再过滤一遍，以免出现违规。

## 三、上货

日上货600左右，上货时做好分类，不要做杂货铺，检查货源是否违规，不上传假货，第一个月，每7天检查一次商品数据，无liuliang、无收藏、无点击的产品下架。

新人经营拼多多网店怎么做？10个店月赚上万，人人都可以

## 四、关键词liuliang获取

关键词能否获取liuliang，取决于你关键词的权重、排名、搜索展现三要素，主推的关键词就是我们的核心竞争力，一般前期我们主要做大词的话，竞争对手太过于强大，所以对我们不是太有利。前期建议做长尾词，长尾词。展现不高，竞争不大，搜索转化也较高。这样有利于起步，也有利于后期获取更好的排名。

## 五、客服

要注意5分钟回复率，这点可以设置自动回复或者快捷回复语

## 六、定价

关于定价很多人都很随意，我随便加个3~5块就行了，而有人却要花半天的时间去定价，考虑货源，利润等问题。

我们要注意的一点，不是所有的买家都是贪小便宜的，现在更看重的是产品的质量，我们要突出产品的特点和卖点，而不是一直打价格战。

新人经营拼多多网店怎么做？10个店月赚上万，人人都可以

## 七、数据分析

哪些产品的出单好，看销量就知道，及时处理没有liuliang，没有转化的产品。

数据的分析，是优化的开始，也是让店铺销量、权重越来越好。

当然除了上架产品，服务也很重要，及时解决顾客的问题，可以增加出单量，而且回复对店铺liuliang也有影响，因为现在拼多多有3分钟回复率，以前是五分钟，如果回复率下降到70%以下，店铺就会被限流，当然这也不是说我们就要一直守着手机，我们可以在拼多多后台对常见问题设置自动回复，这样能及时给予客户反馈，我们也可以轻松不少！

新人经营拼多多网店怎么做？10个店月赚上万，人人都可以

无货源店铺路还很长，技巧也很多，怎么选好的商品，怎么做合理的定价，怎么快速的引流，怎么把握店铺商品的权重，怎么让自己店铺每天的订单，liuliang，稳步的上升等等运营上的技巧都需要咱们去学习。做店铺并不是一件简单的事。

现如今，在这个钱都不是钱的时代，每个月拿着那点固定的工资，交房租，自己吃饭，还剩下多少？机会都是自己把握的，像成功的商人那么不会只专注于一件事一件工作，他们自己会想法子找寻新的新的商机，新的赚钱项目，因为他们敢干，敢做，敢尝试，我一直喜欢的一句话：你只有足够的实力，你的原则和底线才会被人尊重。