

带你了解分享购平台运营的套路！

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 带你了解分享购平台运营的套路！ |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室 |
| 联系电话 | 13631799010 13631799010 |

产品详情

你听过分享购模式吗？如果你听过分享购模式，那么恭喜你，你已经摸清了平台运营的套路，如果你没听过，那么也恭喜你，恭喜你看到了这篇文章，下面小编将带你了解分享购模式的套路。。

众所周知，运营电商平台，难的一个环节就是获取流量。流量是平台运营的根本，那么如何获得流量就变得尤为重要了。

很多人还没搞清楚分享购到底是一个平台还是一种模式，实际上它是模式，也是平台。分享购是一种营销模式，同时又是一个线上商城。与其他电商巨头不一样，分享购属于大众化的平台，也就是说，任何人的商城都可以用分享购的模式做起来。

分享购模式源于一个叫做乐分享的一个平台（百度自查“乐分享”），分享购APP上面聚合了市面上主流的消费购物平台，比如几大电商巨头和本地生活服务平台，基本上满足了日常生活中的所有开销需求。

分享购就是依照乐分享APP开发的商城，把主流消费平台进行整合，将流量都吸引到自己平台上去，然后再通过分享购平台进行消费，能帮助用户消费省钱而且赚钱。从而增加用户对平台的粘度以及信任度。

分享购【五五裂变制】

- 1.每个点位下面只有5个位置；
- 2.下面5个位置满了则向下滑落；
- 3.扫码注册则在该码体系内排位；
- 4.未扫码注册则按系统体系排位。

往下层依次分别是5人、25人、125人、625人.....到第九层加起来一共是2441405人

架构层级下的2441405人消费都跟你的收益有关系

第1层的5个会员消费第1笔会给你返佣；

第2层的25个会员消费第2笔会给你返佣；

第3层的125个会员消费第3笔会给你返佣；

第4层的625个会员消费第4笔会给你返佣。

架构层级下的2441405人消费都跟你的收益有关系。

收益会自动进入钱包，但提现有两个条件：

一、推荐5个人

二、每个月消费9笔（金额不限）

这两个条件对大部分人来说很容易完成。

推荐5个人，相信再普通的人身边都不止5个朋友，而且注册乐分享是完全免费的，还可以立刻帮助朋友省钱，就算没有利益，很多人都愿意把这么好的平台分享给身边的朋友。

其次，每个月消费9笔，乐分享不是要求用户强制购买某个产品，而是用户本来每个月就要消费，网购、充话费、打车、买菜、点外卖等，每个月要通过手机支付多少笔订单？

而分享购几乎满足用户的一切互联网消费需求，你只需要通过分享购跳转第三方平台消费就可以了。

自购省钱且赚钱，何乐而不为呢？

分享模式，分享经验，不构成任何投资建议