

有什么方案可以让用户提高留存和复购率？【消费增值商业模式】

产品名称	有什么方案可以让用户提高留存和复购率？【消费增值商业模式】
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

产品详情

假如说现在有这么一个模式，花1千元购买自己心仪的产品，然后经过一段时间，两倍出局返还给你，你会去玩嘛？我相信大部分的用户都是会的，因为首先这个心仪的产品本来就是你想买的，但是在这个模式去购买，还能返还出来，对于用户的吸引力是毋庸置疑的！

接下来让我们通过一个具体例子来说明这个模式的玩法：

如你在该模式下花费了1千元购买产品，平台会抽出30%放入分红池里面，平台会按照这30%铸造70%的股权给你，也就是 $300 \text{元} \times 70\% = 210$ 个股权，假设平台现在股权兑换比例为1:1，给你210个股权，这个时候我们就可以计算出股权的价值，它的公式如下：

奖金池现有金额 ÷ 平台现有股权 = 得出股权价值； $300 \div 210 = 1.428$ 元一个股权，在这里我们可以看到，股权价值已经从1元涨到了1.428元

这个时候我也购买了1千元的产品，同样的抽出30%放入分红池，铸造70%的股权，也就是210个，但是由于你购买过后，股权价值有所变动，这时候就是 $210 \text{个股权} \div 1.428 \text{元} = 147$ 个股权，我获得了147个股权，继续计算现在股权价值。

奖金池现有金额600元 ÷ 平台现有股权（210+147）= 得出股权价值1.68元，股权价值进一步提升，这个就是该方案的一个大概玩法，接下来给大家讲讲该方案的一些机制：

机制一：用户持有的股权涨幅有一个上限，如你购买的是1千元的产品，假如平台设置的是两倍出局，当你手上股权涨幅到2千元的时候，就会自动兑换出局

机制二：提现手续费，无论用户是强制出局还是自愿出局，当他们提现的时候都会产生手续费，这个手续费扣除后，平台会把他回流到分红池里继续进行分红，为什么会有这个操作呢？因为当用户提现的时候，平台总积分变少，而分红池资金随着手续费的加入，股权价值也会进一步上涨。

消费增值模式作为一种新型的消费模式，既为企业带来了新的机遇，也带来了挑战。只有不断创新和改进消费增值模式，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。

的分享就到这里了，如有想了解模式方案的，可以评论留言私信，谢谢大家，再见