

# 如何通过玩法创新做出用户引流裂变方案【链动2+1商业模式】

产品名称	如何通过玩法创新做出用户引流裂变方案【链动2+1商业模式】
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

## 产品详情

传统企业面对互联网线上转型时，需要运用合适的商业模式进行转型和创新，一个老板想要把平台做好，就要把方案设计出与众不同的好处，让他收益有回报，这都是好的方案，要给别人好处，那没有好处用户就不会来。

那么有什么好的方案可以吸引到用户呢？

如一瓶499元的白酒，平台留100块钱盈利，拿出300块钱回馈给用户，具体怎么回馈呢？

在这里我们设置两个身份，分别为：代理和合伙人

代理是指购买499白酒后，自动成为代理，享受直推奖励（100元）

合伙人是指成为代理后，推荐两个用户成为代理即可升级，享受直推奖励和见点奖励（200元）

如你现在购买了一瓶酒成为了代理，然后推荐了两个人消费，获得了200块钱的直推奖励，并升级为合伙人身份，你现在推了我消费，你则可以获得300块钱的直推奖励（100元直推奖+200元见点奖），那你次消费的500块钱是不是就回本了？你接下来每直推一个人消费，都是300元，推的越多收益越高。

这个时候我看到你赚钱了，我也推荐了两个人消费，这个时候我获得了直推奖励200元并升级为合伙人身份，脱离你的团队；而你则可以获得我推荐的这两个人的见点奖励各200元，并且获得这两个下级，当这两个人也想成为合伙人，也各自推荐了两个朋友消费，这两个人各自获得200元的直推奖励并升级为合伙人脱离你的团队，而你还是可以获得这四个人的见点奖励共800元，并获得了4个下级，以此类推，产生无限链动收益。

这个时候就会有人在想了，这会不会涉及到多层级，答案是“不会”！

整个模式玩法不超过二级，取决于该方案的一个特殊机制“走人留人机制”

当用户成为合伙人后，会自动脱离上级的团队，并且把前面推荐的两个人贡献给赏金，帮助上级发展团队，看起来是多层级，但是由始至终，奖励都只有两个，分别是直推奖和见点奖，所以不会产生多层级的风险。

的分享就到这里了，如有想了解模式方案的，可以评论留言私信，谢谢大家，再见