

为什么客户愿意拉亲朋好友来参加免费活动？商业模式 APP软件开发 分销裂变 微三云

产品名称	为什么客户愿意拉亲朋好友来参加免费活动？ 商业模式 APP软件开发 分销裂变 微三云
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	商业模式组合:软件开发定制 公众号小程序h5app:源码系统 东莞软件公司:卖货系统
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

做软件，找丹丹DANCE5927，靠谱！微三云集团：专注软件开发10年+ 运营团队200+ 合作客户30万+。

电动车免费送，不卖只送！你相信吗？每送出一辆电动车，还能赚取高达六千元的利润。这一切源于一个九零后南宁美女所开的电动车店。她打出惊人的广告，吸引了无数路人的围观。

这家店之所以能做到免费送车还能赚钱，秘诀就在于一个精心设计的抽奖活动。顾客只需花费一百元，即可获得价值一百元的头盔，还有三百元的现金卡。最吸引人的是，他们还有机会抽取价值三千九百八十元的电动车，中奖几率高达一百五十分之一。即使没有中奖，客户也能得到价值一百元的头盔。

如果客户决定购买电动车，三百元的现金券可以用来抵扣车款。这个只赚不亏的好事轰动了周边地区，许多客户纷纷拉着亲朋好友前来参与。

我们来算一笔账：每送出一辆电动车，美女能赚取六千元。这是怎么做到的呢？原来，一百五十人参与活动就能开奖，美女能收到一万五千元。而电动车的成本是一万三千九百八十元，头盔成本一千五百元，总成本为七千五百元。减掉这些成本后，每辆电动车还能赚取六千元。

想象一下，如果每天能送出三辆电动车，美女每天就能赚取一万八千元，一个月轻松获得五十四万的利润。这就是精心策划的活动带来的惊人回报。

对于商家来说，这样的活动不仅能吸引大量顾客，还能赚取可观的利润。通过优惠活动实现盈利并非难事，只要用心策划，商机无处不在！

如果您想获得更多商业灵感，请私信丹丹。

更多商业模式等你解锁：#DAPP#链动2+1#消费积分增值#共享门店#共享股东#泰山众筹#广告电商#超级app#区块链#供应链#联盟链#分享购#共享购#NFT数字藏品#盲盒#消费增值模式

【免责声明：文章资料收集于互联网，小编不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，以上分析不构成任何投资建议。仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

为什么客户愿意拉亲朋好友来参加免费活动？商业模式 APP软件开发 分销裂变 微三云