

沈阳双轨分盘结算系统 直销系统定制开发

产品名称	沈阳双轨分盘结算系统 直销系统定制开发
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	服务项目:东莞数字藏品系统开发 定制项目:数字藏品系统开发 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

沈阳双轨分盘结算系统 直销系统定制开发

沈阳双轨分盘结算系统 直销系统定制开发

沈阳双轨分盘结算系统 直销系统定制开发

沈阳双轨分盘结算系统 直销系统定制开发

沈阳双轨分盘结算系统 直销系统定制开发沈

阳双轨分盘结算系统直销系统定制开发鼎航网络科技有限公司位于美丽的冰城哈尔滨。公司主要经营直销结算软件，网站建设网页设计，网上商城开发，直销后台系统、直销软件制作、直销管理软件、直销管理系统、直销结算系统，直销奖金制度软件定做，鼎航直销软件公司同时制作直销系统、双轨、循环矩阵、级差、太阳线、一条线、三轨层碰点碰循环制返利、多网合一制等直销软件，.net网络版直销软件，直销系统，直销奖金计算软件、销售员工资计算软件、直销奖金结算系统，直销管理系统、直销会员系统、后台管理系统、直销报单系统、会员报单系统、直销奖金制度软件、同时推出特色自动结算功能，无需人工操作！系统运行稳健，快

捷，同时能够有效的防止黑客的恶意攻击，自动锁定攻击ip，系统数据自动备份。

一、团队直营:450元每单会员。每个会员注册三单。按1:1给酒,免费注册成为公司会员,拥有产品的全国代理权。

二、市场销售奖金每日收入。每单会员按A和B二个市场建立自己的销售团队。

1、市场提成:以A或B市场中的小市场业绩为基准,提成10%。

2、推荐提成:直推会员日收入的50%。注:此收入为秒结日发,每个会员单封顶每天800元。

三、重复消费返利奖。成为会员后再消费酒的,给以下返利:

1、直接返利:30%。100元=130元酒

2、推荐返利:20%。100元=120元酒注:注册三个会员点的会员再次购酒,100元=150元酒。

四、重复消费月度返利:积分=月度团队销售额*55%

一级会员: 0 2000积分,返利8% 二级会员:

2001 6000积分,返利12% 会员:6001

12500积分,返利15% 业务主任:

12500积分以上,返利20% 业务经理:

2*12500积分,返利25% 销售总监: 3*2*12500积

分,返利25% 注:月度强制重消为月收入的10%,

各级业务员封顶100元;主任级别封顶200元;经

理500元;总监1000元。此消费不计入业绩。给

各服务点店补。五、月度分红平级经理奖:当

自己升为经理,且直推体系内出现经理时,得一

代经理月业绩的9%,二代、三代、四代的各7

%。升为总监后,得五代、六代、七代的各1%,

八代的0.5%,九代的0.3%,十代的0.2%。

沈阳双轨分盘结算系统 直销系统定制开发沈

阳沈沈阳双轨分盘结算系统直销系统定制开发鼎航网络科技有限公司位于美丽的冰城哈尔滨。公司主要经营直销结算软件，网站建设网页设计，网上商城开发，直销后台系统、直销软件制作、直销管理软件、直销管理系统、直销结算系统，直销奖金制度软件定做，鼎航直销软件公司同时制作直销系统、双轨、循环矩阵、级差、太阳线、一条线、三轨层碰点碰循环制返利、多网合一制等直销软件，.net网络版直销软件，直销系统，直销奖金计算软件、销售员工资计算软件、直销奖金结算系统，直销管理系统、直销会员系统、后台管理系统、直销报单系统、会员报单系统、直销奖金制度软件、同时推出特色自动结算功能，无需人工操作！系统运行稳

健，快捷，同时能够有效的防止黑客的恶意攻击，自动锁定攻击ip，系统数据自动备份。

一、团队直营:450元每单会员。每个会员注册三单。按1:1给酒,免费注册成为公司会员,拥有产品的全国代理权。二、市场销售奖金每日收入。每单会员按A和B二个市场建立自己的销售团队。1、市场提成:以A或B市场中的小市场业绩为基准,提成10%。2、推荐提成:直推会员日收入的50%。注:此收入为秒结日发,每个会员单封顶每天800元。三、重复消费返利奖。成为会员后再消费酒的,给以下返利:1、直接返利:30%。100元=130元酒2、推荐返利:20%。100元=120元酒注:注册三个会员点的会员再次购酒,100元=150元酒。四、重复消费月度返利:积分=月度团队销售额*55

%一级会员: 0 2000积分,返利8% 二级会员:
2001 6000积分,返利12% 会员:6001
12500积分,返利15% 业务主任:
12500积分以上,返利20% 业务经理:
2*12500积分,返利25% 销售总监: 3*2*12500积
分,返利25% 注:月度强制重消为月收入的10%,
各级业务员封顶100元;主任级别封顶200元;经
理500元;总监1000元。此消费不计入业绩。给
各服务点店补。五、月度分红平级经理奖:当
自己升为经理,且直推体系内出现经理时,得一
代经理月业绩的9%,二代、三代、四代的各7
%。升为总监后,得五代、六代、七代的各1%,
八代的0.5%,九代的0.3%,十代的0.2%。阳双轨
分盘结算系统直销系统定制开发鼎航网络科
技有限公司位于美丽的冰城哈尔滨。公司主要

经营直销结算软件，网站建设网页设计，网上商城开发，直销后台系统、直销软件制作、直销管理软件、直销管理系统、直销结算系统，直销奖金制度软件定做，鼎航直销软件公司同时制作直销系统、双轨、循环矩阵、级差、太阳线、一条线、三轨层碰点碰循环制返利、多网合一制等直销软件，.net网络版直销软件，直销系统，直销奖金计算软件、销售员工资计算软件、直销奖金结算系统，直销管理系统、直销会员系统、后台管理系统、直销报单系统、会员报单系统、直销奖金制度软件、同时推出特色自动结算功能，无需人工操作！系统运行稳健，快捷，同时能够有效的防止黑客的恶意攻击，自动锁定攻击ip，系统数据自动备份。 一、团队

直营:450元每单会员。 每个会员注册三单。
按1:1给酒,免费注册成为公司会员,拥有产品的全国代理权。 二、 市场销售奖金每日收入。 每单会员按A和B二个市场建立自己的销售团队。 1、 市场提成:以A或B市场中的小市场业绩为基准,提成10%。 2、 推荐提成:直推会员日收入的50%。 注:此收入为秒结日发,每个会员单封顶每天800元。 三、 重复消费返利奖。 成为会员后再消费酒的,给以下返利:1、 直接返利:30%。 100元=130元酒 2、 推荐返利:20%。 100元=120元酒 注:注册三个会员点的会员再次购酒,100元=150元酒。 四、 重复消费月度返利:积分=月度团队销售额*55% 一级会员: 0 2000积分,返利8% 二级会员: 2001 6000积分,返利12% 会员:6001

12500积分,返利15%业务主任:

12500积分以上,返利20%业务经理:

2*12500积分,返利25%销售总监: 3*2*12500积分,返利25%注:月度强制重消为月收入的10%,各级业务员封顶100元;主任级别封顶200元;经理500元;总监1000元。此消费不计入业绩。给各服务点店补。五、月度分红平级经理奖:当自己升为经理,且直推体系内出现经理时,得一代经理月业绩的9%,二代、三代、四代的各7%。升为总监后,得五代、六代、七代的各1%,八代的0.5%,九代的0.3%,十代的0.2%。双轨分盘结算系统直销系统定制开发鼎航网络科技有限公司位于美丽的冰城哈尔滨。公司主要经营直销结算软件,网站建设网页设计,网上商城开发,直销后台系统、直销软件制作、

直销管理软件、直销管理系统、直销结算系统，直销奖金制度软件定做，鼎航直销软件公司同时制作直销系统、双轨、循环矩阵、级差、太阳线、一条线、三轨层碰点碰循环制返利、多网合一制等直销软件，.net网络版直销软件，直销系统，直销奖金计算软件、销售员工资计算软件、直销奖金结算系统，直销管理系统、直销会员系统、后台管理系统、直销报单系统、会员报单系统、直销奖金制度软件、同时推出特色自动结算功能，无需人工操作！系统运行稳健，快捷，同时能够有效的防止黑客的恶意攻击，自动锁定攻击ip，系统数据自动备份。

一、团队直营:450元每单会员。每个会员注册三单。按1:1给酒,免费注册成为公司会员,拥有产品的全

国代理权。二、市场销售奖金每日收入。每单会员按A和B二个市场建立自己的销售团队。

1、市场提成:以A或B市场中的小市场业绩为基准,提成10%。2、推荐提成:直推会员日收入的50%。注:此收入为秒结日发,每个会员单封顶每天800元。三、重复消费返利奖。成为会员后再消费酒的,给以下返利:1、直接返利:30%。100元=130元酒2、推荐返利:20%。100元=120元酒注:注册三个会员点的会员再次购酒,100元=150元酒。四、重复消费月度返利:积分=月度团队销售额*55%一级会员: 0-2000积分,返利8% 二级会员: 2001-6000积分,返利12% 会员:6001-12500积分,返利15% 业务主任: 12500积分以上,返利20% 业务经理:

2*12500积分,返利25%销售总监: 3*2*12500积分,返利25%注:月度强制重消为月收入的10%,各级业务员封顶100元;主任级别封顶200元;经理500元;总监1000元。此消费不计入业绩。给各服务点店补。五、月度分红平级经理奖:当自己升为经理,且直推体系内出现经理时,得一代经理月业绩的9%,二代、三代、四代的各7%。升为总监后,得五代、六代、七代的各1%,八代的0.5%,九代的0.3%,十代的0.2%。

沈阳双轨分盘结算系统 直销系统定制开发

沈阳双轨分盘结算系统 直销系统定制开发

沈阳双轨分盘结算系统 直销系统定制开发沈

阳双轨分盘结算系统直销系统定制开发鼎航

网络科技有限公司位于美丽的冰城哈尔滨。公司主要经营直销结算软件，网站建设网页设计，网上商城开发，直销后台系统、直销软件制作、直销管理软件、直销管理系统、直销结算系统，直销奖金制度软件定做，鼎航直销软件公司同时制作直销系统、双轨、循环矩阵、级差、太阳线、一条线、三轨层碰点碰循环制返利、多网合一制等直销软件，.net网络版直销软件，直销系统，直销奖金计算软件、销售员工资计算软件、直销奖金结算系统，直销管理系统、直销会员系统、后台管理系统、直销报单系统、会员报单系统、直销奖金制度软件、同时推出特色自动结算功能，无需人工操作！系统运行稳健，快捷，同时能够有效的防止黑客的恶意攻击，

自动锁定攻击ip，系统数据自动备份。 一、团队直营:450元每单会员。每个会员注册三单。按1:1给酒,免费注册成为公司会员,拥有产品的全国代理权。二、市场销售奖金每日收入。每单会员按A和B二个市场建立自己的销售团队。1、市场提成:以A或B市场中的小市场业绩为基准,提成10%。2、推荐提成:直推会员日收入的50%。注:此收入为秒结日发,每个会员单封顶每天800元。三、重复消费返利奖。成为会员后再消费酒的,给以下返利:1、直接返利:30%。100元=130元酒2、推荐返利:20%。100元=120元酒注:注册三个会员点的会员再次购酒,100元=150元酒。四、重复消费月度返利:积分=月度团队销售额*55% 一级会员: 0 2000积分,返利8% 二级会员:

2001 6000积分,返利12%会员:6001

12500积分,返利15%业务主任:

12500积分以上,返利20%业务经理:

2*12500积分,返利25%销售总监: 3*2*12500积

分,返利25%注:月度强制重消为月收入的10%,

各级业务员封顶100元;主任级别封顶200元;经

理500元;总监1000元。此消费不计入业绩。给

各服务点店补。五、月度分红平级经理奖:当

自己升为经理,且直推体系内出现经理时,得一

代经理月业绩的9%,二代、三代、四代的各7

%。升为总监后,得五代、六代、七代的各1%,

八代的0.5%,九代的0.3%,十代的0.2%。