

# 直销人因为这几没做好，所以你很难成功

产品名称	直销人因为这几没做好，所以你很难成功
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	东莞软件:积分商城 会员商城 深圳软件:源码定制 广州软件:成品搭建源码
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

## 产品详情

# 直销人因为这几没做好，所以你很难成功

直销人若做不好这几，想成功是很难的

直销因对加入者没有过高的要求，所以导致想要加入的人越来越多，整个行业的竞争压力也越来越大。很多直销人都质疑，大家同样是经营直销，为何获胜的永远是他人？

不少直销人针对自己事业没起色，一直在抱怨是自己的公司不好，没有跟对领导人等等。想要做好直销我们除了掌握一定的技巧之外，若不能做好这几，也是很难把事业做起来的。

因为不能做好这几，所以你不成功！

### 一、对自己总是持否定意见

不可能、没办法、怎么会、没想过、不知道等等，这些词会让你的大脑停止思考，不再去为结果找答案，没方法等于没能力。如果你总是对自己持否定意见，那不管做什么都是没办法成功的。

### 二、喜欢推卸责任

没看见、不知道、不是我的错.....这些词会让一个人心安理得的让整件事情跟自己没关系，损失了不少成长的机会。

### 三、凡事喜欢拖延，执行力太差

在完美的计划，如果我们不去执行一直拖着，就会让这个计划失败。经营直销需要的是执行力，如果你光想不做是没有任何效果的。

### 四、习惯找借口、爱抱怨

有些直销人总以为自己是受害者，出现问题永远是别人导致的，每天对所有事情都充满抱怨，他们从不去自己身上找原因，时间一长慢慢的就失去了解决问题的能力，幸福跟快乐也会离他而去。

### 五、做什么事情都只有三分钟热度

做事没耐心，不专注是导致一个人混得不好的一大主因，做事情缺少耐心，不能坚持做好一件事，这样的人不管待在哪个行业都无法取得成功。

### 六、自以为是，自认为自己很厉害

有些直销人不管谁的意见他们都听不进去，总感觉自己是正确的，自己是最厉害的。这样的人慢慢的就会失去很多朋友，别人也不愿意给他提任何的意见了，直销单靠自己是做不好的。

### 七、把利益看得过重

金钱会锁定一个人的能力，有些人不给钱就不干活，钱给的少就不去做，慢慢的就让自己丧失了赚钱的能力。一个人如果把利益看得太重，最终会让自己失去很多成长的机会。

**直销人因为这几没做好，所以你很难成功**  
**直销人因为这几没做好，所以你很难成功**  
**功**

**直销人因为这几没做好，所以你很难成功**

**直销人因为这几没做好，所以你很难成功**

**直销人因为这几没做好，所以你很难成功**

**直销人因为这几没做好，所以你很难成功**

**直销人因为这几没做好，所以你很难成功**

**直销人因为这几没做好，所以你很难成功**