

备受瞩目的“共享购商业模式”，重新定义商业生态

产品名称	备受瞩目的“共享购商业模式”，重新定义商业生态
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

产品详情

随着时代的进步，商业模式也在不断创新与发展，其中备受瞩目的一种模式是“共享购”，它以独特方式重新定义了购物体验，本文将详细介绍共享购商业模式的运作原理和优势，以便让您对这一新兴模式有更深入的了解。

共享购模式是一种综合生活服务平台，它整合了平台、商家和消费者三方资源，消费者可以在平台上消费并成为会员，随后可以通过分享用户到平台消费或推荐线下实体商家或商品入驻平台来获得共享值奖励，这些共享值可以转化为共享积分，并最终购买增值产品或商家开店缴纳保证金的方式实现会员的变现增值，这种商业模式形成了一个闭环，实现了全生态体系的共赢。

两种资产：共享值和共享积分

- 共享值被定义为用户消费和商家售卖产品的基础交易单位，用户每次消费可获得消费金额的十倍共享值，而商家则能获得让利部分的二倍共享值，请注意，共享值不能被消费、转赠或变现，只能用于发放共享积分，共享积分发放后，会相应地扣除相应的共享值。
- 共享积分是一种资产，可以用于消费抵扣和转赠，每天都会发行一定数量的共享积分，用户可以根据当天的指导价在商城中抵扣消费，也可以在C2C交易市场进行转赠。

模式玩法：

用户：

- 用户注册申请将获得共享值，可转换为共享积分。
- 交易将赠送共享值，可转换为共享积分。

3. 分享推荐将赠送共享值或共享积分。

4. C2C销售市场的买卖交易可转换为现金。

店家：

1. 店家需在平台礼包专区提前购买共享积分，才能销售商品。

2. 分享推荐可使店家获得共享值或共享积分。

3. 客户交易可使店家获得共享值或共享积分。

服务平台：

1. 店家应提前向服务平台购买分享积分。

2. C2C交易将产生服务费。

3. 为减少平台运营风险，积蓄不需要全部交给服务平台，平台只扣除应得部分。

在积分尚未上涨到不可收拾的程度之前，需要制定好后续的发展方向，以确保平台持续运营。

共享购模式优势：

一、商家越给予越受益：商家提供更多优惠，消费者的消费也会增加。

二、消费者花费越多收获越多：消费者的消费量增加，会得到更多共享价值和现金回报，因此越花费越有回报。

三、共享积分价格合理上涨：商家参与度越高，总的优惠金额越大，消耗的共享积分也越多，共享积分需求量逐渐增加，由于每日空投量不变，共享积分供不应求，价格逐渐上涨。

四、消费者成为消费商：鼓励新的消费方式，让消费者享受无忧、无痛的消费体验，将消费视为收益、赚钱和创业的机会。

五、促进实体经济发展：以消费即送共享价值的商业模式促进实体经济发展，帮助实体企业减少库存，这种模式具备引流、留客和复购的核心竞争力，形成强大的优势。

如需完整方案或者其他方面问题的读者，可以评论留言私信