

商业保理的业务模式|如何持有商业保理公司牌照

产品名称	商业保理的业务模式 如何持有商业保理公司牌照
公司名称	深圳市欣鸿商务科技有限公司
价格	350000.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市福田区沙头街道天安社区滨河路与香蜜湖路交汇处天安创新科技广场(二期)西座1003-D33
联系电话	13714826212 13714826212

产品详情

优点：

1、规避应收账款带来的风险。保理商（主要包括商业银行、保理公司）在核准的买方信用额度内，对没有任何商业纠纷的应收账款，可以为企业提供zui高达百分之百的买家信用风险担保，有助于企业拓展销售业务；企业可借助银行的网络和技术优势，有效了解客户的资信情况；通过银行人才、网络和系统优势，为企业提供应收账款的管理和催收，比公司职员更及时有效地完成应收账款的变现工作，清除了坏账隐患，减少了信用调查及应收账款的开支；在无追索权的买断式保理方式下，企业可以在短期内大大降低应收账款的余额水平，节约了应收账款的机会成本、坏账成本和管理成本。

2、减轻企业资金缺乏的压力。针对被接受保理的应收账款，银行和保理商可以按预先约定的比率(通常为发票金额的80%)提供即时的融资。通过应收账款融资，可以迅速筹措到短期资金，以弥补临时性短缺，且这种融资无需增加企业负债，而且如果企业使用得当，可以循环使用银行对企业的保理业务授信额度，从而zui大程度地发挥保理业务的融资功能。尤其是对于那些客户实力较强，有良好信誉，而收款期限较长的企业作用尤为明显。其成本也要明显低于短期银行贷款的利息成本。

缺点：

1、需要支付一定的费用。保理业务要求支付的费用主要有：服务费、贴现利息费、单据处理费等。另外，商业银行或保理商通常都要对企业提出一些额外的要求，如企业应对客户拖欠应收账款负责，应收账款无法收回时企业应承担相应的损失等。

2、应收账款融资的财务成本分析应收账款保理作为一种企业短期融资方式，其资金成本按有追索权保理和无追索权保理而有所不同。无追索权保理的资金成本包括支付给保理机构的代理费（这是对其由于应收账款风险的转嫁而进行的补偿）和留置金两部分。资金成本 $K_1 = \frac{\text{支付的代理费}}{\text{应收账款面值} - \text{支付的代理费} - \text{留置金}}$ 有追索权保理实质上是一种抵押贷款，其资金成本包括应收账款的机会成本

、变现费用、坏账损失以及融资贴现利息。应收账款的机会成本指应收账款若变现并将其投入其他项目而给企业所带来的收益；应收账款变现的费用指企业为了应收账款能够收回所支付的各种收账费用，包括服务费、单据处理费、诉讼费等。坏账损失，指应收账款因收不回而给企业带来的损失。资金成本 $K_2 = (\text{机会成本} + \text{应收账款变现费用} + \text{坏账损失} + \text{利息}) / \text{应收账款面值}$ 从 K_1 、 K_2 对比中可以看出， K_1 较低。特别是在融资量很大的情况下，企业要从资本市场上拆借到所需的资金，就必须支付比少量融资高的利率，此种情形之下，无追索权保理的优势更加明显。

1. 获取融资:从理论上来说，企业可以通过向银行贷款来保证日常的营运，但是对于那些底子薄，规模、业务都小的公司来说，向银行贷款将会受到很大限制，通过保理业务进行融资可能是企业zui为明智的选择。保理商通过管理企业应收账款，预先付给企业的资金来支持企业的发展。

2. 降低企业应收账款的坏账风险:按照企业内部控制规范，账款的回收应由企业的销售人员承担，但销售人员又要利用赊销扩大销售，这在一定程度上限制了产品的销售。应收账款若由专门的保理专业技术人员和完善的业务运作机制来进行，保理商会详细地对企业的客户进行资信调查，建立一套有效的收款政策，保证应收账款及时收回可以在很大程度上降低坏账发生的可能性，有效的控制坏账风险。

3. 降低应收账款持有成本:是指企业持有有一定应收账款所付出的代价，大致可以分为应收账款的机会成本、应收账款管理成本和坏账成本。随着应收时间长，不确定因素的增多，持有成本就越高。

4. 完善销售渠道:推行保理业务是市场分工思想的运用，面对市场的激烈竞争，企业可以把应收账款让予专门的保理商进行管理，但是企业并没有完全脱离销售商，而是利用保理商的专业知识、技能和信息，建立企业的客户体系，完善企业的销售渠道，提高企业的销售能力。