

分享购：裂变共赢的网购优惠平台

产品名称	分享购：裂变共赢的网购优惠平台
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

分享购：裂变共赢的网购优惠平台

商城概述

分享购，作为一网购优惠券平台，巧妙地聚合了市面上主流的消费购物平台，包括电商平台、本地生活服务平台，全面满足用户的日常生活中的各项消费需求。除了提供便捷的购物服务外，该平台还致力于帮助用户省钱，同时通过推荐机制，让用户享受躺赚的乐趣。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

商业监督角度分析

1. 合作建立供应链

分享购模式商城与各大主流平台建立了合作关系，有效解决了商城的供应链问题，确保用户能够获取到优质的商品。

2. 多场景消费满足

分享购提供多种消费场景，涵盖打车、网购、充值缴费、外卖、买菜、到家服务等，几乎满足用户所有日常消费需求，tisheng了用户在平台上的黏性。

3. 构建团队解决liuliang问题

分享购通过快速xifen引流，建立了团队架构，解决了平台liuliang问题，从而有效推动了用户裂变。

4. 活跃用户制度设计

为了维持用户的活跃度，平台制定了关键制度：每个用户需推荐5个人，每月消费9笔。这一简单而实用的规则旨在tigao团队整体的活跃度，激励用户积极参与。

5. 裂变共赢模式

分享购模式既实现了用户自购省钱，分享持续赚钱的目标，同时也确保了平台的持续创收，形成了用户裂变快、liuliang汇聚、资金流水、持续盈利的良性循环。

分享购裂变制

分享购通过设定每人多推荐5个新用户的方式，构建了一个九层的裂变体系。层层递增，最终规模达到244万多人，确保了裂变效应的最大化。

奖励规则

裂变体系中，每层的用户消费将返利给上级，层级越高，奖励越丰厚。每笔订单收益只奖励给1位上级，避免了多级分销的复杂性。

提现条件

用户需要推荐注册满5个人，并且每月完成9笔消费（每笔金额不限）方可提现。这一设计激发用户积极性，促使其不断裂变和消费。

亮点与结语

分享购模式的亮点在于：

上级、下级、平台协同组建团队

团队人数指数倍增

长久稳定正规项目

分享购通过这一裂变共赢的商业模式，以持续优惠、分享赚钱、团队协作的理念，为用户创造了一个可持续发展的消费平台。