

盲盒社交电商盲盒社交电商

产品名称	盲盒社交电商盲盒社交电商
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	服务项目:东莞数字藏品系统开发 定制项目:数字藏品系统开发 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

盲盒社交电商盲盒社交电商盲盒社交电商盲盒社交电商盲盒社交电商盲盒社交电商盲盒社交电商盲盒社交电商

随着盲盒交友的出现，互联网电商领域马上开展行动，交友结合卖货，增加消费者的趣味性。所以盲盒电商模式一时间也炒得火热，早的线下盲盒自动售货机，如今已上市，一个简单的盲盒玩偶，可以做到上市，可想而知它的市场影响力有多大。分享几个今年比较火的案例给大家看看：

- 1、【天天盲盒】：免费专区产品3件起发货，也就代表一个用户来了，想白嫖就会带来三个用户，对于用户引流推广上面，还是不错的；盲盒专区其实就是平台的盈利专区，也就是我们俗称的用户转化；商城专区和积分专区主要就是起到消除泡沫和用户沉淀的作用，仔细品一下会有不一样的收获。
- 2、【元气部落】：这个模式简单粗暴了，每天有一个免费的开盲盒机会，只要分享到微信或者朋友圈，就可以获得，然后通过盲盒社交这个玩法，快速吸引一波客户下单，在其裂变营销和用户运营上，走的就比较轻，粘性不大。
- 3、【拆拆乐】：它把客户群体分为两类，一种是稳定型的，每次盲盒抽到的乐币，换成兑换卡，等筹够兑换卡就直接免费兑换就可以了，另一种是刺激型的，他每次盲盒抽到的乐币，换成碎片，筹够20个+1个祈福石，可以随机抽取该品牌的商品。
- 4、【幸运盒子】：页面很简洁，盲盒玩法很直接，所有盲盒都是要开完的，开完才算结束，每一个盲盒都有产品，总共100多个盲盒，只要成本控制好就可以了。
- 5、【欧啦盲盒】：内容较为丰富【新手试玩】【盲盒专区】【用户摊位】【任务中心】。

盲盒电商的玩法有很多，我有一个客户是结合拼购的玩法来做，一个月营业额破千万。