

# 社交电商大时代，用户引流裂变模式讲解【链动2+1模式】

产品名称	社交电商大时代，用户引流裂变模式讲解【链动2+1模式】
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

## 产品详情

借助大数据智能平台，新零售平台以人际关系为基础的股份模式得以实现，只有经过身边朋友分享并且本人亲身体会过的优质产品才值得被分享。链动2+1商城模式系统增强了用户体验，利用社会效应进行传播，实现裂变式销售，因此社交电商模式正步入分享经济时代。

在互联网行业中，人们普遍认识到liuliang成本的不断增加，吸引用户通过烧钱补贴已经变得越来越具有挑战性，因此许多企业家认识到用户的质量比数量更为重要。因此，tigao用户的黏性比盲目地追求liulian g更加重要，在社交电商领域，如何快速获取用户、tigao用户的留存率和复购率也是一项重要的课题。

### 链动2+1用户引流裂变模式

该模式仅有代理和老板两种身份，晋升条件简单明了，只需要推荐两位伙伴购买商城中的礼包，即可升级为老板，商城中设有创业区，包括价值为499、699和999的礼包，以499大礼包为例（礼包中包含等值的产品）。一旦消费者购买了499大礼包，即可成为代理身份，若他再推荐两位伙伴购买礼包，则可晋升为老板身份。

成为老板后的权益包括直推奖励，单获得100元奖励，第二单同样是100元奖励。完成直推两单后，升级为老板，并在完成直推第三单后享有无限的见点间推收益。这样就可以成为“老板”。

老板身份的见点奖励为：从发展第三个下属开始，每个下线都可以获得200元奖励。成为老板后，直推奖励为300元/单，旗下间推奖励为200元/单。如果能推荐三个人，就可以获得无限的见点奖励，并且推荐第三个人后就可以享受躺着收益的状态。

重点介绍一下走入留人的独特机制：

一旦用户晋升为老板，他们将把之前推荐的强两个成员贡献给上级，以帮助上级发展团队，而自己则独立出去发展。当下面的用户也想成为老板时，也会按照同样的模式进行操作。通过以下公式可以清楚地看出这个模式的收益：

推荐1人，保留2人，收益400元

推荐2人，保留4人，收益800元

推荐4人，保留8人，收益1600元

推荐8人，保留16人，收益3200元

推荐16人，保留32人，收益6400元

以此类推...

机会可遇不可求，相信很多人都对这个模式心生向往，希望能够深入了解其运作逻辑。然而，在网络上能够找到的相关资料却非常有限。为了帮助那些对这个模式感兴趣的人们，如需完整方案或者其他方面问题的读者，可以评论留言私信