

AI销售系统

产品名称	AI销售系统
公司名称	成都中算云云计算技术有限公司
价格	14900.00/件
规格参数	品牌:龙兵科技 类型:小程序 公司地址:成都
公司地址	中国（四川）自由贸易试验区成都高新区天府三街1599号1栋207（注册地址）
联系电话	19828264800

产品详情

90%的公司遇到的痛点：

90%的公司无法监督销售的工作过程，不知道销售有没有跟进客户，1天跟进了几个客户？每次语音沟通了多久？文字聊天聊了多少条？如果销售工作偷懒，疏忽，没有对客户进行长期高频的跟进，导致客户让竞争对手频繁跟进，终客户选择和竞争对手成交，销售会和公司说，客户质量不行，推广渠道效果不好！反正就是没有销售自己能力和态度的原因！后公司倒闭了，恐怕都不知道业绩下滑的真正原因是什么！

AI销售系统的好处：

AI销售系统的《AI销售助手》能够监测销售和客户的语音和文字聊天内容，知道客户问了什么问题，客户在乎哪个痛点，销售是怎么回答的，有没有戳中客户的痛点？让公司能够知道销售每天的聊天条数，语音通话次数和时长。语音内容和聊天内容是否贴合销冠的销售思维和销冠话术？公司能够轻松知道销售的工作过程中有没有偷懒，工作态度好不好以及工作能力怎么样！及时监督销售长期跟进客户

AI销售系统的优势：

监测销售工作情况：《AI销售助手》可以统计销售和客户的聊天条数和语音通话次数与时长，根据算法，统计出销售的聊天内容是否贴合销冠的销售思维和销冠话术。如果聊天条数不够，就证明销售工作不

认真，忽视了对客户的跟进；或者销售的语音内容，偏离销冠话术太多，《AI销售助手》就能够对销售和公司发出预警，让公司能够及时监督到销售的工作情况，让销售跟进客户能够更及时，避免出现客户跟进不及时，终选择对手的情况。

传统SCRM客户管理系统为什么无法解决：

传统SCRM客户管理系统，没有监测功能，无法统计销售每天的聊天条数，不知道销售的聊天内容是否符合销冠的销售思维和销冠话术。根本不知道销售有没有跟进客户，跟进了多少次，和客户的沟通内容是否有效，有没有贴合销冠的销售思维。客户流失了，都不知道是什么原因！后只能给竞争对手送客户，帮对手提高业绩，终公司只有倒闭！

AI销售系统怎么解决销售不跟进的问题；

1. AI监测销售工作情况：

《AI销售助手》能够统计销售的聊天条数，每天是否跟进所有客户，销售和客户聊了什么内容，销售的回复是否贴合销冠话术模型？销售的跟进情况会统一留档，方便公司监督销售的工作情况，督促销售跟进客户，提高成交率。

2. 预警客户跟进情况：

《AI销售助手》能够在客户长期没回消息的时候，给销售和公司发出预警，让销售能够及时跟进，公司能够及时督促，让销售不遗漏客户，不给对手机会！