

没有出口权，个人要怎么出口？

产品名称	没有出口权，个人要怎么出口？
公司名称	深圳市中外港国际货运代理有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区黄贝街道文华社区文华大厦东17B
联系电话	25108873 18194089586

产品详情

国家早在2004年7月1号就颁布了《外贸法》，为了促进对外贸易的发展，取消了对所有外贸经营主体外贸经营权的审批，扩大了外贸经营性范围，个人履行法定程序后也可从事外贸经营。这里所说的“法定程序”，就是今天我们要重点讲的：没有进出口权，甚至没有营业执照，不能开具增值税发票，个体、小作坊等情况，如何去办理报关出口发货？我们办理出口主要是分为三种方式：1、自营出口；2、代理出口；3、买单出口。

01自营出口 适用范围： 专业的外贸公司； 专业做外贸的工贸一体工厂。自己具备进出口权，有自己的专人办理报关报检、结汇退税等手续。我们这里就不多说了。

02代理出口 适用范围： 一般纳税人企业，没有自己的进出口权，或者是有进出口权但是没有办理进出口手续的经验；国内的经销商、个人，他们拿货的工厂为一般纳税人企业。（重点在于可以拿着发票，向国家申请出口退税补贴）代理出口是一般纳税人企业或者可以拿到增值税专用发票的经销商或个人，在没有进出口权或者没有办理出口经验的情况下，委托给外贸代理公司，来代办进出口手续以及取得出口退税补贴的形式。外贸代理公司等专业的专业的外贸公司，可以利用他们的进出口权，帮我们办理收款结汇、报关报检、退税等工作。其实啊，一般刚做外贸的工厂和个人都会通过代理出口来做外贸，因为代理公司可以帮忙报关报检、外汇退税什么的，合作一段时间后等工厂规模扩大了，出口流程理顺好了以后再自己申请进出口权。通过代理出口有几个好处：一是刚做外贸，对出口流程不熟，海关等有关部门需要打点关系。找一个有实力的外贸代理公司可以事半功倍；二是节省人工费用，自营出口需要专人跑单据，跑商检，跑退税，你算算工资是多少呢？现在代理出口费用普遍不高，一般是货值的0.5%左右，在接受的范围内，既省时省力，又安全方便，何乐而不为呢？/另外中小企业是中国外贸乃至整个中国经济的主力军，现在国家也是加大力度扶持中小企业，帮助中小企业扩大进出口。政府不仅鼓励、支持更多的中小型企业通过代理出口来做外贸，降低我们做出口的成本，促进外贸创新发展，也有一定的政策和优惠补贴，所以我们以后做外贸会变得越来越方便。

03买单出口 适用范围： 不能开发票、没有营业执照。小规模纳税人。 个体。 作坊。 国内的经销商、个人，拿货的工厂不能开具增值税发票的。 产品退税比较低的企业。上述情况都有一个共性，就是不能开具发票，所以我们是不缴税的，也就不需要办理退税，就省掉了这样一个开发票缴税然后再申请办理出口退税的环节。所以这种情况下，我们只要在接到国外订单之后，找一家专业正规的货代公司买一张“出口核销单”（费用100-200元），来办理正常的报关就可以了。只要货物报关通过，顺利放行，买单报关的过程就算完成了，接下来货代帮我们办理正常的出口发货运输就行了。这些流程我们都不需要担心，全权委托给货代公司去做就行。/所以我们可以知道，通常我们以为的做外贸很复杂，办理出口很难，都是属于“自营出口”的范围，所有的事情都是自己来办理，自然是很费时费力的。实际上我们就算没有进出口权，没有营业执照，不能开发票，

不会办理出口，通过“代理出口”和“买单出口”这两种方式也可以做外贸。所有复杂的流程和手续，都可以交给外贸代理公司和货代公司，这样我们花一点钱，可以节省30%的时间和精力，肯定是zuijia的选择。而我们的大部分精力就可以放在开发客户、订单价格谈判等其他环节上。至于“代理出口”和“买单出口”的区别，就是在于能不能开增值税发票。开发票我们要办理退税，就通过“代理出口”；不开票不办理退税，我们就通过“买单出口”。所以能不能做出口，跟你有没有营业执照、有没有进出口权、能不能开发票、是工厂、小作坊还是个人，关系都不大！你想做外贸，是属于上面的哪一种情况呢？看到这儿，你应该也清楚了自己可以通过什么方式办理出口。