

七星拼团裂变新用户、提高复购率：关系链和循环奖励的刺激效果

产品名称	七星拼团裂变新用户、提高复购率：关系链和循环奖励的刺激效果
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

一个小程序商城结合七星拼团的商业模式，500万的营业额仅仅只用了八天时间，是怎么做到的呢？小编就来介绍一下七星拼团模式，看这个平台是如何裂变用户并提高复购率的。

一、用户为什么愿意来参与七星拼团？

- 1、零门槛、lingrengxian、零投入；
- 2、不需要大量人脉，不需要买货；
- 3、只要会买货，带着带两个人一起买；
- 4、就能不停的赚钱，yongjiu免费享用拼团产品。

二、那七星拼团怎么玩呢？

（一）七星拼团规则：

假设平台专区一款礼包499元

- 1、用户购买该礼包，获得团长权益，并且可以发起拼团；
- 2、发起拼团后，团长后面会产生6个点位，采用二二复制的排列方式（如下图），只要填满6个点位，加上团长本人，一共7个人，就算拼团成功。而填满点位的方法，可以靠推荐，也可以靠系统自动滑落；
- 3、推荐的人会优先排在自己下面，帮助自己先成团，不会排在自己上级或者平级下面，鼓励多劳多得，不养懒人；

4、只要是团队里的任何一个人推荐了用户购买礼包，都可以获得直推奖100元/人，如果不是自己直推，但排在了自己下面，就能拿到赋能奖60元/人，直推奖和赋能奖不能同时拿；

例如：团长推荐了1、2号，拿到直推奖100元/人，3、4号排在团长下面，但不是他直推，是1号直推的，则团长拿到赋能奖60元/人，1号拿到直推奖100元/人；

团长又推荐了5、6号，则团长能拿到直推奖100元/人，2号则拿到赋能奖60元/人。

5、为了避免薅羊毛，想提现必须至少推荐2个人；

6、团长凑齐7个人成团后出局，获得拼团奖励600元。

（二）七星拼团成团收益：

至少可获得收益：200（直推奖）+240（赋能奖）+600（成团奖）=1040元

也就是说拼团成功一次，用户不仅可以获得499产品，还可以至少拿到1040收益！若是每天参加几十个团，并且多多推荐人，这个收益会翻个几十倍！对用户吸引力会非常大！

（三）永动机制

当你拼团成功之后，系统会自动从收益中收取499元，并且赠送您礼包，同时赋予您一个开新团的权益，并且您推荐的1.2号拼团成功后会自动归位到您的名下。开启他们的新团，以此类推，3.4号拼团成功后也会自动归位到1号下方，5.6号自动归位到2号下方。这时我们通过永动机制又完成一个团无限循环。

七星拼团模式不仅解决了团队裂变的难题，人人都在帮你组建团队，拼团成功后获得高额奖励，用户裂变更多新用户，完成拼团引流卖货的宗旨，致力于平台关系链的打造，无限循环奖励刺激用户推广，实现参与即赚的创业之路。