

# 百果园：中国水果连锁零售第一股的崛起，加盟模式怎么设计的？

产品名称	百果园：中国水果连锁零售第一股的崛起，加盟模式怎么设计的？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

## 产品详情

1月16日，百果园集团上市，成为“中国水果连锁零售第一股”，当天市值近百亿港元。百果园成立于2001年。2022年年报显示，收入113.12亿元人民币。

截至2023年6月30日，线下零售门店数量5958家，2022年末是5650家，覆盖中国22个省及直辖市的140多座城市。

水果零售市场超过万亿规模，市场高度分散，大量夫妻老婆店和区域零售品牌，凭什么百果园胜出？

### 一、百果园“平台+合伙人”模式

百果园成功的关键在于其“平台+合伙人”模式。总部专注于打造供应链服务平台，而门店则采用店长合伙制。店长、片区管理者和大区加盟商共同投资并参与门店运营。

1、店长投资并占股80%，负责门店的经营工作；

2、片区管理者投资并占股17%，负责片区门店的管理；

3、大区加盟商投资并占股3%，负责门店的选址；

4、百果园总部不出资、不占股、不收加盟费，专注于连锁系统的管理、运营、人才输出、品牌运营、人员培养和培训。

## 二、“平台+合伙人”模式优势

- 1、通过员工管理实现了一致性运营，激发了员工的积极性和潜能。
- 2、员工变成投资者，在努力为自己工作的同时享受相应的收益，从而形成了长期稳定的合作关系。
- 3、从百果园的角度来看，店长合伙制解决了资金投入和运营效率的问题，同时也提升了门店的竞争力。

## 三、百果园收益分配模式

百果园的收益分配模式也与其他连锁企业不同。传统连锁企业的主要盈利来源为加盟费、技术服务费、商品差价和品牌使用费等。

然而，百果园不收加盟费，无商品差价，仅收取门店利润的30%作为收益。

剩余的70%利润按照相应的股权比例分配给店长、片区管理者和大区加盟商。

## 四、承担门店亏损，设置最低分红保障，吸引youxiu人才进入

1、亏损补贴机制。如果加盟店亏损，亏损额全部由百果园承担。如果连续亏损三年，公司会对门店进行评估，确定是否关闭。相当于公司为门店承担了三年的亏损期限。

2、最低分红基数保障。即使门店出现亏损，员工也能获得最低分红保障。

这一政策对门店参与各方都有极大的吸引力，对于拿钱开店的员工来说，无需担心经营风险，亏损补贴政策 and 基础分红保障能刺激门店投资各方的放心“投入”。

## 五、设置门店股权退出机制，促进门店扩张

为了促进门店扩张和店长股权的动态变化，百果园设立了门店股权退出机制。当店长股权需要退出时，早期投入资金将按原数返还，同时还可以一次性获得门店分红收益的3倍补偿。

这一政策进一步打消了投资者的顾虑，又能激励能力强、经验丰富的店长退出原有的老店，去开拓新市场。

## 六、培养人才，推动新店拓展与运营

对于连锁企业来说，实现快速拓店和高效运营的关键在于找到youxiu的人才。百果园的店长合伙模式将店长的收益与培养人才相结合。每家门店每年需要为公司输出一名新店长（合伙人）人选。

这样一来，百果园形成了一个集合伙人机制、晋升通道和人才培养体系的系统链条，确保了门店的快速拓展和高效运营。

文章资料收集于互联网，小编只是分析模式，不参与任何项目运营，也不收费推广项目，以上分析不构成任何投资建议玩家勿扰、玩家勿扰、玩家勿扰、玩家勿扰。

如需要开发类似的模式和商城系统，欢迎关注小编！

#百果园#