

如何把引流方案设计出与众不同的好处？【链动2+1模式，浙江软件开发】

产品名称	如何把引流方案设计出与众不同的好处？【链动2+1模式，浙江软件开发】
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

产品详情

老板想要把平台做的好，就是你的方案设计出与众不同的好处，让用户稳赚不赔，让他lingfengxian，让他收益有回报，这都是好的方案，要给别人好处，那没有好处用户就不会来，下面这个方案供大家参考：

两个身份机制：代理和合伙人

代理：购买指定产品即可成为代理，享受直推收益

合伙人：成为代理后推荐两个人成为代理即可升级，享受直推收益和间推收益

例：

如A用户购买了产品成为代理A用户往下发展B1和B2消费，获得直推奖励200元A用户升级为合伙人身份，独立出去发展团队，B1和B2贡献给上级A用户发展B3身份，获得直推奖励100元和间推奖励200元，加上前面的200元是不是回本了现在B3也想成为合伙人，推荐了C1和C2消费，获得直推奖励200元B3升级为合伙人，脱离A用户的团队独立出去发展，把C1和C2贡献给A而A可以获得间推奖励，C1和C2各200元，并获得C1和C2这两个下线当C1和C2也想成为合伙人，又各自推荐两个人消费，以此类推...

平台可以拿一款或几款产品作为平台的引流产品，引流产品引流的同时，也会给其他产品带来流量，因为用户是会产其他需求的，把产品的50-80%的利润（除开成本）回馈给用户，我们的目的是快速清库存，看似把利润都给出去了，但是只有到手的钱才是你的利润，并且在产品引流的同时，也可以给其他的产品带来流量。

记住，当你产品毛利有50%左右及以上的时候，就不要光卖产品了，你就要想办法支持，让别人越来越好，因为别人越来越好，你才能越来越好。

如需完整方案或者其他方面问题的读者，可以评论留言私信