

## 高手做生意，都会用到这五步【辽宁软件开发】

产品名称	高手做生意，都会用到这五步【辽宁软件开发】
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

### 产品详情

老板大的悲哀是首先有产品，不知道客户在哪里，你都没有客户，你做产品干什么？

你做出来了也是库存，做了也是卖不出去，做了也是浪费钱。

老板做企业的步是要叫定位，一个老板不做定位做生意随时都会出现风险。我来给大家讲什么叫定位？

第一个你是不是是一家产品公司

第二个你是不是是一家渠道公司

第三个你是不是是一家用户公司

第四个你是不是是一家流量公司

这个才叫定位，每个都不一样啊，每个都能赚到钱啊，但是每个的作用都不一样，所以你要问清楚自己的定位是什么？

所以的老板一样，你到底要做一家什么样的公司，你能不能把自己问清楚，所以个叫定位，定位完了之后才是定客，我到底要做什么样的客户，定客完了之后才是定模，我用什么模式来服务我的客户？定模完了之后再定品，我到底要做什么样的产品？引流产品、延性产品、盈利产品、延伸产品、同心多元化产品？第五个才叫定价，这个时候价格才是对的

很多老板懵叉叉，一开始就拿个产品来定价了，所以你的价格合不合适，你的价格行不行，不是你说了算，要按照这个顺序来，所以定位才能定客，定客才能定模，定模才能定品，定品才能定价。

定价有很多方法，要战略竞争定价法，就是你的对手是谁，你就模仿你的对手，他怎么定你就怎么定，这这就是每一个的逻辑，所以你把这个思维弄懂了，你才能真正把一家企业基本的顺序把它捋清楚，你看这不就做完了吗？

所以定位、定客、定模、定品、定价，只要你把这个东西落地，你看你的业绩是不是翻两倍、翻三倍、翻五倍，这个世界上没有谁天生就会，无非就是无数人愿意付一点代价去学一些好的方法和工具。好的商业离不开商业模式，你们不需要落地，因为我直接把落地方案给你了，你拿去就可以用您。

如需完整方案或者其他方面问题的读者，可以评论留言私信