

# 异业联盟——客户相互流通，扩大用户群体，实现互利共赢的商业生态

产品名称	异业联盟——客户相互流通，扩大用户群体，实现互利共赢的商业生态
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

异业联盟是一个能实现线上传播和线下体验消费的综合O2O平台。简单来说，它是一个由多个商家组成的平台，为商家提供线上推广渠道。通过优惠买单、红包、推广建立关系等营销工具，商家可以自主推广，并借助平台实现营销裂变。线上传播吸引消费者来到店内消费。

### 一、异业联盟的优势

1. 降低营销成本：众多商家共同搭建平台，平摊获客成本，广告成本低。
2. 建立更加丰富的营销渠道：共同开展促销活动，实现异业互推，增加曝光度、tishengzhiming度，获得更大的用户liuliang池。
3. 各源共享：打通“客户死循环”，实现客户流通，扩大客户群体，获得成倍增长营业额。
4. 消费者可获得更多利益：新零售的本质是让消费者获得更多利益，在异业联盟一家消费可享多家优惠，对于喜欢“薅羊毛”的客户来说，享受到了实实在在的优惠。
5. 整合资源，tigao竞争力：商家的资源整合可以让优势资源变得更强，而弱勢的资源不再弱，从竞争的角度来看，这种异业联盟的模式能够更容易在同行当中成功留存。

### 二、异业联盟解决方案

1. 实现联盟效应，业务互补，结合分销建立关系，共享用户，从而实现互利共赢。

2. 平台给在联盟消费的用户发放通用积分，用户可用积分拿到联盟商家兑换商品，这可以提高消费者黏性与忠诚度。

3. 用户可以在联盟商家跨品牌享受优惠，线上线下消费形成闭环，提高用户的购买体验和满意度。

这种创新的商业模式，需要利用平台去进行资源运作。在现代商家的激烈竞争之间，选择跨行业联盟系统，让联盟之间的商家实现资源、信息共享；让他们在激烈的竞争中抱团取暖，相互支援合作，从而提升营业额和利润，从中获取更高的曝光及用户口碑。