

## 分享购——轻松推广，快速引流并建立稳定的用户基础

产品名称	分享购——轻松推广，快速引流并建立稳定的用户基础
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

### 产品详情

选择合适的商业模式对商家来说至关重要。如果选择了合适的商业模式，则能事半功倍，反之则可能毫无收获。那怎么选择适合自己的商业模式？

首先，企业需要梳理自身拥有的资源，包括产品利润空间、产品复购几率、原有用户基数、原有市场团队等；其次，企业需要明确自己的目标，是销售产品、引流还是招商？最后，根据自身的资源和目标来匹配相应的模式。

那分享购怎么玩呢？适合什么类型的商家呢？下面来分析一下。分享购模式是一种在电商行业流行的商业模式，它曾经通过独特的商业模式引领新型消费，让一个平台在三个月内吸引了70W用户，月流水过亿。

那分享购怎么玩呢？适合什么类型的商家呢？下面来分析一下。

#### 一、分享购简介

分享购模式可以为用户提供淘、京、拼、美、饿等主流电商平台先领券再消费的服务，同时还能享受话费充值97折、电费优惠缴费、加油卡充值等优惠。用户还能享受平台利润分红和推广收益。

## 二、会员机制

### 1、排位规则

公排机制：自动排入推荐人的下级，如果无推荐码或推荐人，则由系统来统一进行公排。

五五滑落：每个用户ID下面只能拥有5个下级，当第6个下级出现时，自动滑落到下级的下级下面，从左到右从上到下。

九阶会员：用户根据自己的下级数量分为9个等级，每个等级对应不同的佣金比例和奖励条件。

### 2、分销规则

分享购模式的分销规则是用户每产生一笔佣金只会返给一个上级会员，不涉及多层次分销，合法合规。

如果下面九层已经排满，那么你获得的奖励将包括：第1层下级的第1笔消费里的佣金；第2层下级的第2笔消费里的佣金；第3层下级的第3笔消费里的佣金；以此类推，直到第9层下级的第9笔消费里的佣金。如果未满9层，则按当前已有的层数进行循环奖励。

### 3、提现规则

为了避免薅羊毛，设置提现规则如下：

(1) 累计已发展5个新用户

(2) 当月累计消费满9笔 (金额不限)

### 三、分享购模式优势

1. 加入无门槛：避免涉及收取人头费的传销行为，推广非常容易。
2. 用户每月消费金额不限，只需完成9笔订单，包括在自营商城购物、充话费、交电费、某宝某东购物等，非常容易达标。
3. 公排模式上下互助，有利于稳定团队架构。
4. 循环上级直推奖励，灵活避免传销嫌疑。
5. 区域订单收益：打造管道收益，按区域订单地址计算收益，与伞下业绩脱钩，避免涉及伞下业绩计酬奖励的传销嫌疑。
6. 模式易于推广：团队复制比较容易，可以用简短的话语解释清楚项目，不需要复杂的模式讲解和演算演示。

如果想要使用分享购模式，需要具备一定的用户基数。这种模式比较适合一些单价较低、利润较低、高复购的行业和企业。