

# 链动2+1 打破传统白酒行业营销困境，打造私域流量池

产品名称	链动2+1 打破传统白酒行业营销困境，打造私域流量池
公司名称	零界软件科技(广州)有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区科韵路首层20层121房
联系电话	17728820401 17728820401

## 产品详情

在市场经济时代，竞争无处不在。尤其是白酒行业，加入竞争的人越来越多。单一的线下销售渠道已经难以发挥作用，没流量、没复购、留存客户成为了每个商家的难题。那怎么才能打造属于自己的私域流量池呢？

传统白酒行业营销方式存在很多弊端：品牌zhiming度不高；没有稳定的客户群；获客成本高；销售渠道单一且运营成本高，产品zhiming度低；无法通过网络、微信等新媒体形式触达客户。

那如何打破传统白酒行业营销困境并从根本上解决以上问题呢？链动2+1模式可以帮助企业建立V信生态圈，并提供全链路营销解决方案——“获客-激活-复购-裂变-分享”，实现线上线下同步进行的精准营销，轻松锁定精准目标受众。

基于传统分销模式，链动2+1模式通过裂变和分销重新分配利益，在保持原有模式前提下实现“分钱不分

家”的目标。该模式以消费者为核心，并将传统分销与链动相结合，通过“裂变+分销”实现利益重新分配。

裂变指借助社交网络，在熟人社交关系中快速让陌生人认识你、了解你并信任你。链动2+1模式以消费者为主要推广和分销人员，并将消费者社交网络作为主要推广渠道来实现“分享返利”和“推荐返利”两个部分。

“分享返利”是指消费者通过分享链接或海报获得商品的佣金，“推荐返利”则是指消费者推荐其他用户购买产品后获得相应奖励。

在平台上购买任意金额产品都能获得相应奖励！使用这种基于社交纽带、可靠性更高且易于操作的方法来促进您公司在市场中取得成功吧！