

遇见小黄鸭两年开2000家门店？未来主流的模式值得学习

产品名称	遇见小黄鸭两年开2000家门店？未来主流的模式值得学习
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

连锁品牌“遇见小黄鸭”，不到两年时间，全国已经落地门店2000余家！2023年启动15个省市，准备落地门店12000家！那么为什么“遇见小黄鸭”做得如此火爆？这期就跟大家分享这背后的商业模式。

1. 共享股东系统是什么？

共享股东系统是指分享店铺的投资者通过少量投资享受客户分配的一种分享系统。在这个系统中，店铺的老板分享自己的店铺位置、设备、技术人员等资源，而分享股东则不需要开店，也不需要参与管理，只需要分享资源。

2. 股民分红系统商店的优势分享？

* 快速回笼资金，解决商家前期开店的资金压力。

* 通过分享股东的关系裂变，解决商家客户问题，从而推广业务。

* 系统监控股东推荐的收入，明确业务，共享股东数据。

3. 股民分红系统渠道共享佣金系统有什么亮点？

* 全体员工分享快乐，拓展业务团队的各种分销模式，刺激绩效提成计划，让用户更积极的推广。

* 万店同源，轻松管理万店。基于云模式的总部商城生产千家子店，一脉相承，管理有序。

* 万客一体化，快速赚取整个市场的分成佣金。通过渠道分成佣金系统，在朋友圈分享链接，快速积累数百万粉丝。

* 全方位二维码普及，营销简单可靠。识别二维码——关注公共平台——生成海报——分享推荐——朋友消费，推荐有酬，朋友得到消费优惠。

* 点击配送，操作简单，粉丝关注，自动生成分店，销售快速覆盖全网。

4. 分享股东红利系统的3种模式：

* 区域红利模式：经销商成为合作伙伴以来，所有收货区域都是合作伙伴管辖范围内的订单，合作伙伴可根据设定提取相应例进行分割。

* 团队分红模式：经销商秒成合作伙伴，经销商秒成合作伙伴后，团队成员可购买并推广订单，合作伙伴可根据需要在团队分成系统后台提取相应比例。

* 股东分配模式：经销商将营业额分配给股东，营业额分配给股东。成为合伙人后，可以享受商家交易额的固定比例。

如果你不知道哪种商全返模式适合你，想做一套适合自己的模式商城系统，或者想了解相关的一些知识，可以私信我。 [#遇见小黄鸭#](#)