

旅游卡软件开发代理分销系统

产品名称	旅游卡软件开发代理分销系统
公司名称	河南漫云科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	漫云科技:旅游卡软件开发代理分销系统
公司地址	郑东新区升龙广场3号楼A座3202
联系电话	13103827627 13103827627

产品详情

先来介绍一下从旅游卡到出行整个环节中可能存在的角色和功能吧

1、旅行社:旅行社负责整合各地方地接社，以及跟地接社规划好整个旅行卡的路线。通俗点说就是旅行社去跟地接社说好了6天5晚怎么安排，酒店、吃饭这些怎么安排?你们有多条路线安排?问很多个地接社，就得到了5条路线的旅游卡。

2、回地接社:地接社负责接团以及对接团长，当客户团来了之后，旅行社会把团信息给到地接社，地接社就会安排团长，团长有可能是地接社、司机、酒店、导游、购物店人员等等;这里就是所谓的赌团，就相当于人家是卖瓜的，懂行的人看一眼就知道这瓜好不好!!!!!!

3、分销商:这里的分销商是旅行社的分销商，旅行社卡片制定出来就开始大量铺开销售渠道，其中分销商是重要的销售渠道。

4、代理商:代理商有可能是旅行社的DL、也可能是分销商的DL，大家在找项目的时候要区分好，两者的价格不太一样!

5、团长:团长顾名思义，就是这次团的大哥，大家能继续是靠团长，这里的消费团长买单，当你看到这里你会发现其实这个卡的概念很浅，其实主要产品并不是这个卡，对于下游(团员)主要产品是旅游路线，对于上游(旅行社、团长)是团员。而卡只是一个载体。(如果没有多看一遍吧!!!)所以脱离旅游卡这个概念，对于我们普通人玩法就变得很多了。

继续学习:

6、稳扎稳打线下推广型:以卡为载体，到各大商场、车行、驾照、活动现场等等去做异业合作，也可以去摆摊地推等等。

7、脱离卡片线上推广型:以团路线为产品去各大主流平台推，各大社区团购社群推

8、私域搭建型:以团员为产品，抛开路线、卡片这些东西。就用自己的方式方法做私域等等|当然不同角色有不同的玩法，如果你是成熟的旅行社那针对你的就是有有客户群体，筛选高质量的一部分，自己去承接团长的角色。以及拓展出卡的渠道等等