

为什么说循环购模式是一种强大的电商消费增值模式？讲模式说方案+做软件做系统+搭体系建生态，微三云麦超分享

产品名称	为什么说循环购模式是一种强大的电商消费增值模式？讲模式说方案+做软件做系统+搭体系建生态，微三云麦超分享
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

为什么说循环购模式是一种强大的电商消费增值模式？讲模式说方案+做软件做系统+搭体系建生态，微三云麦超分享

导读：

微三云公司创始团队 微三云当时能创业成功和当时的发展趋势有关，公众号当时特别的火，抓住了公众号的这波风口，不断的调整产品的开发，从营销工具公众号开通微信支付就开发了商城-15年sanji分销很火，又开发了各种分销模式，再到马云云溪大会提出的新零售，开发了两套新零售系统，18年的区、块，链，等等，不断的在创新突破，这也是微三云为什么能在软件这个竞争激烈的行业中生存的核心竞争力。微信是2011年1月21日正式上线，一年半后就是2012年8月18日才上线微信公众号，2014年3月，才开放微信支付功能，同年的2014年8月28日，微信支付正式公布“微信智慧生活”全行业解决方案，开放了移动电商的接入。在这一天，才算是真正意义是的移动电商的生日，2014年就是移动电商的元年。我们公司成立于2014年3月，是这个行业最早吃螃蟹的人，最早的一批移动电商领域先驱的公司，是这个领域juedui的最老资格，可以说是祖师爷、太上长老的级别。感兴趣的记得点赞关注并留言哦！

微三云麦超：微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司guoqi超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

电商消费增值模式+循环购模式详解+商业模式设计+系统搭建

在消费商时代，消费已经成为一种全新的投资方式，随着时代的发展，消费者已不再是简单的购买者，而是逐渐转变为消费商，市场的变革不断发生，消费模式也进入了消费增值的全新阶段。

循环购模式是一种强大的电商消费增值模式，该模式通过赠送消费者一定倍数的消费额度和股权，使消费者在购物时不仅能享受平台的分红，还能激发购买欲望，并促进用户之间的分享和裂变，从而提高平台的流/量和销量。

循环购模式概述

该模式有两个资产，分别是分红额度和股权，怎么获得这两个资产呢，有两个途径，用户可以通过自购产品或者推荐朋友消费，都可以获得

分红激励：平台每日会抽出部分利润放入分红池，给拥有股权的用户进行分红（前提是拥有分红额度）

静态释放和动态释放：

- 1、静态释放：指用户购买产品后，没有其他的动作，每日享受平台分红
- 2、动态释放：平台会根据持有股权进行一个等级划分，每个等级都会有一个分红池，如：
 - 、50-100个股权成为V1身份，享受1%的分红池奖励
 - 、101-200个股权成为V2身份，享受3%的分红池奖励
 - 、201-500个股权成为V3身份，享受6%的分红池奖励

需要注意的是，这个动态释放的分红池是平均分，假如我现在是V3身份，这个池子里面只有我一个人，那么我就单独享受这6%的分红，如果有两个人以上，就开始平均分，假如这个池子没有人，那么这部分收益就会回归给平台。

举一个具体例子让大家更加清晰的认识该模式的玩法：

如平台设定了2倍分红额度

其中销售额的10%会放入动态分红池，而30%则放入静态分红池。

当用户A购买了价值1000元的产品礼包时，他将获得2000元的分红额度和10个股权

此外，用户A还可以通过推荐其他用户消费来获得股权。

假设用户A当前有10个股权，而平台总共有100个股权。

假设今天平台的营业额为1万，那么静态分红池中将有3000的金额。

系统可以通过将个人股权除以总股权

然后乘以分红池中的金额来计算出当天他可以获得的分红。

具体计算如下：分红池金额3000 ÷ 100平台总股权得出=股权价值30元1个股权

那么平台就会分红300元给到用户A，因为他有10个股权，待用户的2000块分红额度释放完之后，股权还会继续保留，但不会进分红，如若想继续参与分红就必须再次复购进行购买循环购模式—创新型玩法

在当今发展快速的市场中，每个企业都渴望拥有一款畅销的产品，实现持续的销售增长。然而，要想突破市场瓶颈，实现产品的爆款销售，传统的营销手段已经无法满足需求。此时，循环购模式的独特策略应运而生，为产品的持续销售提供了全新的解决方案。

这种模式主要依赖于两种资产，即贡献值和能量值。

能量值：通过购物获得，即分红额度，能量值越多，可获得分红越多，每次分红相当于释放分红额度，只能通过购物获得。

贡献值：是用户在平台购物，对平台营业额做出的贡献，平台会根据消费订单贡献和平台推广贡献赠送相应的贡献值。通过购物或推荐获得，贡献值越多。能量值释放越快，所获每日分红就越多。

模式举例：

平台设定2倍分红额度，销售额的30%放入动态分红池，10%放入静态分红池；

A购买1000元的产品礼包，获得2000元的分红额度（最终能释放2000元）；获得1个贡献值

假设A现在有1个贡献值，平台有100个总贡献值，假设今天平台营业额为10W，动态分红池就有3W，用个人贡献值除以总贡献值，乘以分红池的钱，就能计算出当天用户可以获得的分红。

$1/100 * 30000 = 300$

假设静态释放有1w

按平台达到身份的平均分，V1（10贡献值），V2（11-20贡献值），V3（21-30贡献值），V4（30+贡献

值)

获得贡献值达到一定数量就能进入静态奖金池的分红，分别按照(V1-V4)等级去平均分，这里有个亮点就是，假设我是V4身份，那(V1-V4)池子里面的分红我都可以去拿奖励，跟他们平均分

那A只有一个贡献值的话就在V1的分红池里面，假设V1分红池分4%，有100个人， $4000/100=40$ ，每个人平均能分到40

用户为什么要要在平台消费？一是用户免费使用产品，二是消费返利（即拿奖励）

用户为什么要帮平台推广？用户通过推荐用户可以提/高贡献值，加速分红

平台为什么要做这个模式？这个模式零泡沫模式，所有的分红都在销售额抽出40%的利润里

循环购模式的优势主要体现在以下几个方面：

1 提/高消费者忠诚度：循环购模式通过返还消费金额或积分形式，刺激消费者在特定商业服务中进行重复消费，提/高消费者的购买体验和忠诚度。

2降低营销成本：循环购模式通过建立稳定的客户群体，提/高营销效果和品牌知/名度，有效降低营销成本。

3 增加消费频次和消费金额：循环购模式通过不断释放消费回报和积分奖励等方式，激发消费者的购买欲望，增加消费者的购买频次和消费金额。

总结：循环购商业模式具有很大的发展潜力。通过赠送消费者一定倍数的消费额度和股权，循环购模式能够激发消费者的购买欲望，提/高消费者的忠诚度，并促进平台的市场拓展。随着消费者对循环购模式的认可度不断提/高，相信循环购将成为电商行业的一大发展趋势。

我司专业开发APP/ 公众号 /小程序/链上Dapp分销模式定制

快速上线各种热卖系统，现成功能快至2天上线

- (1) 爆火的“美丽天天秒”6.0链动2+1升级版本，9个月30万付费会员案例
- (2) 爆火的新七星创客裂变新版本源码，艾倍/生500万会员共创共富模式
- (3) 爆火的广告电商+积分释放模式源码，3年从零到主板上市客户案例
- (4) 爆火的排队返利静态+动态加速模型系统源码，3个月5亿营收客户案例
- (5) 爆火的项目圈专用一对一聊天+群聊+转账交易积分+项目发布分享朋友圈功能综合社交App源码
- (6) 爆火的共享农场源码：众筹投资，土地合种，养殖直播，场地租赁，产品拼团，产品溯源，直播购物
- (7) 爆火的绿色积分消费增值+封顶收益+单边上扬模式源码，多个上市公司案例
- (8) 爆火的嗨购/共享购绿色积分系统源码，6个月10亿营收客户案例
- (9) 爆火的循环购+分红模式源码，多个成熟案例
- (10) 爆火的推三返一、推N返一模式新版本源码
- (11) 爆火的七人拼团/七星拼团新版本源码，循环复购好模式
- (12) 爆火的代言人/合伙人/区域合伙人模式，上线新品必备模式
- (13) 爆火的分享购/乐分享模式九层一级分销+五五公排模式源码，8个月60万会员平台案例
- (14) 爆火的永春堂/永倍达直销模式源码，已服务多个业内大佬平台
- (15) 爆火的分红榜模式源码，3个月清库存2个亿案例
- (16) 爆火的消费盲返+红包森林系统源码，好玩新奇的新模式
- (17) 爆火的拓友/离九紫返利积分静态动态加速释放系统源码，一年80万会员客户案例 (18) 爆火的太爱速模式抢单+寄售+盲盒+控盘机制模式源码
- (19) 爆火的泰山众筹+产品众筹+门店众筹系统源码，成功众筹600门店客户案例
- (20) 爆火的各类拼团红包返利系统源码，多个日收入千万级平台案例
- (21) 爆火的各类批发零售+挂售+寄售+抢单系统源码，累计服务过200+客户
- (22) 爆火的各类DAPP+SWAP+挖/矿+分红+增值模型+分销奖励源码，累计服务600+客户

(23) 各种卷轴分红模式，山海优选/鲸鱼等

(24) 各类Ai人工智能系统源码，Ai问答，Ai机器人训练，Ai无人直播，Ai视频智能混剪系统源码

微三云优势：

1.聚合供应链解决方案【解决有货无渠道、有渠道无货，人货场一步到位】

2.合规支付解决方案【汇聚/通联/易宝/杉德/好零工/薪遇见，全面解决支付，代付，合法避/税，佣金代发问题】

专业团队一对一跟进项目和售后，供提高品质服务，专业完善每个细节确保满足您的需求！

3.全行业仅有的一家能提供大平台生态运营解决方案公司

【1】供应链系统源码：解决几万个孵化子平台或者门店小程序一件上货一件代发问题

【2】收银系统源码：解决平台合法入金问题

【3】腾讯联盟链NFT数字藏品系统+合法NFT交易所：解决平台合法出金和资产同步问题

【4】超级App社交钱包系统：解决平台微信社群风控/社群管理/点对点交易封卡/多平台会员互通问题

【5】腾讯联盟链数字积分系统：解决多平台内部支付/资金控盘/资产增值/绿色积分发行问题

4.提供全行业电商类营销功能

全业态系统源码：【微商系统，社交电商，直销，双轨三轨，新零售系统，智慧新零售，连锁店，服务点，社区团购，红包溯源，多供应商入驻，云店主，短视频达人带货，O2O多门店入驻，异业联盟多业态入驻，二手寄售，同城发帖，微信群活码，跨境电商，智慧会务，淘客分佣，拍卖，积分商城】

11年本行业从业经验，您值得信赖，欢迎同行做不了，没时间做的甩单过来，全国诚招实力代理，如果现有满足不了，还可以定制

结语：

多年来，微三云先后为 20

多万个等众多大型企业用户和中小电商平台提供了电商系统工具及相关增值服务产品。微三云秉承“商业智慧，科技匠心”的理念，致力于为全行业的企业、商家提供传统互联网到移动互联网的电子商务解决方案及技术运营、电商运营等增值服务。微三云的定位就是出售源码系统，这就是一次性买到你的系统，整套程序源代码和技术卖给客户，系统买回去以后不大客户可以使用，客户的朋友创业者都可以用，客户有自己独立的服务器，独立域名，独立品牌进行运营市场，客户可以自己进行招商，可以无限开发账号给你们客户使用，你们收费。我们的服务价格在市场上属于中等，我们不做低价恶劣竞争这种，客户没有好的服务，我们也没有利润，最终也是败坏名声。

