

颠覆性创新招商，顺联动力2+1是个怎么样的制度模式？

产品名称	颠覆性创新招商，顺联动力2+1是个怎么样的制度模式？
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司产品部
价格	.00/件
规格参数	版本:小程序 APP 框架:源码
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	18122030417 18122030417

产品详情

在当下电商运营企业越来越多，应该如何设计一个市场容易懂，又容易推广的模式呢？一些模式设计者，直销团队者，也在找新的模式不断地寻求新的商业模式，一个企业要让市场熟知，不仅需要有个好的模式，还需要看这个模式到底是否有具备长久运营的条件。

而给大家分享的模式，就比较有意思，对于平台，消费者来说都是有利的，如果大家有认真的去理解观察链动2+1模式，那大家一定可以了解得到链动2+1真的是一个颠覆性创新招商激活团队长的商业模式！但还是有很多企业抱有疑问，那么我们具体来看看链动2+1是个怎么样的制度模式？

首先企业在选择任何一个运营模式的时候，一定要是在合法合规的基础上，且模式具备持久性企业才能长远发展，这个模式非常的简单容易理解，两个身份：代理商、合伙人，以大健康美业产品为例，市场价599元，现在平台福利售价499元为例

【代理商】：需要自购买499产品，就可以获得【代理商】身份，自购省100元，推荐他人赚取推荐奖100元。（比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励）。

【合伙人】：推荐两个代理商，就可以升级获得【合伙人】身份，自购省300元，推荐他人赚取推荐奖300元，团队下级代理商进货赚取间推奖200元（比如A合伙人推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A合伙人就可以获得200元见单奖励）。

链动2+1模式亮点：A代理推荐了B代理和C代理，A可以得100元+100元的直推奖励，即A代理升级成为合伙人。当B也想成为合伙人时，则B要直推B1代理和B2代理，B得100元+100元，而A代理获得200元+200元的间推奖励。当此时B就成为合伙人就可以独立开发新市场了，而B1代理跟B2代理还是留在A合伙人这条线做业绩，当B1也想成为合伙人时，也要再发展直推2个代理如B3跟B4，而A一直可以获得团队间推广收益200元+200元。一直都有团队新增代理的业绩，一直有人帮你做市场

二、线下招商板块

服务点：平台加盟费2万+3万铺货押金，享受用户核销产品5%奖励，3万铺货押金用于给店铺铺货一定数量，让用户到提货点提货核销，核销后减库存，达到警戒值自动补货

用户在平台下单后，可以选择附近服务点去提货，平台给予服务点一定的服务提成，这样就可以线下招商招一些加盟服务点（类似天猫养车途虎养车），加盟服务点需要交纳一定的加盟费或者押金，平台对服务点进行铺货，用户来店核销减库存，低于警戒值平台再进行批量补货，有利于平台快速收取加盟资金，掌握现金流。