

# S2B2C零售商城系统开发方案

产品名称	S2B2C零售商城系统开发方案
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司产品部
价格	.00/件
规格参数	版本:小程序 APP 框架:源码
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	18122030417 18122030417

## 产品详情

S2B2C零售商城系统开发方案，S2B2C零售商城App开发，S2B2C零售商城小程序开发，需要了解S2B2C零售商城详情费用工期模式制度功能等可咨询从事各类软件开发，youxiu的团队为您量身定制解决方案，价格合理，用心服务。

开发S2B2C零售商城软件详情有哪些？

S2B2C供应链系统不仅可以源码交付，模块化开发，多端支持，还可以支持多种运营模式，下面我们进行一一分析和讲解。

### 1、平台自营模式

多用户商城系统后台可以设置关闭第三方商家入驻，仅保持平台自营店铺，S2B2C供应链系统支持自营供应链模式和多供货商自营模式。

#### 自营供应链模式

#### 多供货商自营模式

这两种自营模式的差异在于前者供应链作为商家/自营商家进货渠道、批发商品的渠道；后者是一种类似

京东的自营模式，供应商一件代发，可做到无库存供货商直发，可支持三级分销模式。

## 2、招商入驻模式

第三方商家入驻到平台卖货的模式，这种模式支持商家商品上架、商家对消费者进行接待及发货，以及独立处理售后问题。

## 3、自营招商混合模式

自营和第三方商家均可以在平台卖货的模式，这样的好处是可快速增加了平台商品的丰富性，同时可丰富平台的盈利模式。

## 4、新零售O2O模式

商家可支持多门店，用户可在线下单后，选择相应的门店进行商品自提或者服务核销，完美将线上线下结合。

## 5、连锁多门店供应链模式

连锁店铺最核心的是 各大连锁万店同源，不同地区的连锁店可支持商品经销，商品由供应商统一供货，店铺还可以支持二级导购员的分销和卖货。

[更多S2B2C零售商城类软件开发详情点击查看](#)

开发S2B2C零售商城软件的好处有哪些？

核心一：S综合服务型大平台

整合上游供应链，提供增值服务，拥有完善的互联网大数据平台工具，其核心能力是供应链整合能力，并且循环系统完善，能有效管理B与分配的资源一起去服务市场的需求。

核心二：打造B(基于S端赋能的个体)差异化的产价值

b的核心竞争力b的定位就是市场需求服务前端的第一执行者，也是这个商业模式的关键角色，要实现市场需求服务的最后一个环节b的流量大小决定未来。

根据S对b的赋能，b有更多自主性提供差异化产品和增值服务。所以b端既能提供标准化的S端赋能的服务，也能根据差异性，提供个性化的服务给C。

### 核心三：顾客是S2B2C环节zhongji核心环节

平台所有的布局，S对b的赋能都是围绕顾客展开的，s必须倾力打造标准化的产品及服务体系，并赋能b提供本地化、个性化的服务，以适应不同顾客的诉求。企业必须要有不断完善的商业模式，更需要可持续发展的盈利模式，而顾客是可持续发展的根基。

特点一：降低获客成本。大批量发展渠道商，1对1卖货拿提成，让其将身边所能触及的消费者汇聚。

特点二：渠道商自主推广。对于渠道商而言，有人帮你善后、0成本开店，撸起袖子推广卖货即可赚钱。

特点三：集成采购降低成本。具备上游供应链供货议价能力，统一大批量采购可以降低商品采购成本。

特点四：智能化大数据。各种消费者数据均存储在平台，平台通过专业运营能够让数据发挥更多价值。

特点五：购物信任度高。对于消费者，朋友、家人推荐的商品既保真又便宜，信任度更高。

s2b2c是通过赋能于B去服务C的一种模式，不同于传统的2B与2C模式，s2b2c服务的客户既是B又是C，对于s2b2c而言，同时服务好这两个客户是一个很大的挑战。如果想要做好s2b2c模式，必须要具备以下几点思维。

一、分析与摸透渠道商B与消费者C，由于客户是由B与C，想要同时服务好这两类客户，对于平台而言难度是非常大的，因此前期一定要做好B客户的分析，在刚起步阶段，关键点在于C，到了稳定期，C就是关键点。

二、必须具备平台逻辑思维。一定是产品思维，产品要好用、用户体验要好，zuihao再有一定的游戏思维。

三、S2b2c非常好的一点是它的金融属性很强。因为S是供应，中间连接了b，又连接了c，而小b是没有金融能力的，所以便非常有机会可以做供应链金融。且供应链金融一旦做起来，会比消费金融更稳。